

ADANAĞİAD

ADANA GENÇ İŞ İNSANLARI DERNEĞİ DERGİSİ

Sayı: 07 / AĞUSTOS 2023

31. Yıl

6 Şubat 2023



Unutmayacağız

ÇALIK YAPI A.Ş.

ŞENTÜRK ÇALIK
TARIM İŞLETMESİ



LAVEZZI®



444 88 20



calik@calik.com.tr



calikyapi

Özgür Mah. Kadife Cad. 2376 Sok. No: 20/A Yüreğir / ADANA

Merhaba...

Ülkemiz ve tüm dünya oldukça güç ve bir o kadar da zorlu bir dönemden geçti, hala da geçiyor. Pandemi, orman yangınları, sel, komşu ülkelerde savaş, global ekonomik kriz derken, acı bir depremle yıkıldık. Yüreğlerimiz yangın yerine dönerken, keder her yanı sardı. Kelimeler yetersiz elbette ama yitirdiğimiz canları rahmet ve minnetle anıyoruz. Kanayan yaralarımızı saracağımızı bilmenizi, düştüğümüz yerden kalkarak Cumhuriyetimizin 100. yılında daha iyi olacağımıza dair inancımı sizlerle paylaşmak isterim.

Sevgili dostlar;

Cumhuriyetimizin 100. yılından söz etmişken, ADANAGİAD'ın 31 yıllık serüvenini göz önünde bulundurarak bir önerimi paylaşmak isterim. Büyük Önderimiz Atatürk'ün, Cumhuriyetin ilk yıllarında gerçekleştiren İzmir İktisat Kongresi'nin açılışında muazam konuşması yapar. Atamız orada; "Başarılı olmak için çok çalışmak gerektiğini bilmeliyiz.

İktisadiyat; Yaşamak, mutlu olmak, insan varlığı için ne gerekse bunların tamamı demektir. Ziraat, ticaret, emek demektir" der. Aradan geçen neredeyse 100 yılda, hala geçerli bir tespit değil mi? İşte bu nedenle, O'nun ölümsüz ilkelerine sıkıca sarılarak, bilime, hoşgörüye, barış ve kardeşliğe yaslanarak çok çalışmamız gerek. Seçimleri de geride bıraktık. Geleceğin Adana ve Türkiye'sini daha yaşanabilir kılmak, hepimiz için kazanç dolu yarınlara kavuşmak için çok çabalamalıyız.

Değerli üyelerimiz;

ADANAGİAD'ın kuruluşunun 31'inci yıldönümünde dernek olarak her fırsatta planlarımızı dahilinde etkinliklerimize hız verdik. Seminer ve söyleşilerimizi, geleneksel buluşmalarımızı, dayanışma etkinliklerimizi aralıksız sürdürdük. Olabildiğince üyelerimizin bir araya gelmesi, dayanışma ve kaynaşmanın artması noktasında çalışma-



larımıza devam ettik. Yeni üyelerimizle daha da güçlenip ailemizin parçası olan dernek üyelerimizle Yaza Merhaba gecemizde buluşmanın mutluluğunu da yaşadık. Hepimizin "İyi ki ADANAGİAD'lıyım" dediği bitimsiz günler, aylar ve yıllar temennisiyle herkesi tekrar selamlıyor, en içten duygularıyla saygılar sunuyorum.

Görüşmek dileğiyle...

Ali Can Boğa
ADANAGİAD Başkanı

QUICK CHINA

ANKARA | İSTANBUL | KAPADOKYA | ADANA



LEZZET YUKLENİYOR



MİTHAT SARAÇOĞLU CADDESİ KURTULUŞ MAHALLESİ NO:3/3 SEYHAN ADANA

Geleceğe Yönelik Atılımlarımız ve Sorumluluklarımız

Sevgili ADANAGİAD ailesi,

Bu ayki köşe yazımda, geleceğe yönelik atılımlarımızı ve genç iş insanları olarak üstlenmemiz gereken sorumluluk rolünü ele almak istiyorum.

Öncelikle, geçtiğimiz aylarda hepimizi derinden sarsan 6 Şubat depremiyle ilgili yazmak isterim. Bu felaketin yarattığı acıyı ve kaybı derinden hissettik. Bizler, dernek olarak zor zamanlarda toplumumuzun yanında olma bilinciyle depremzedelerin ihtiyaçlarını karşılamak ve onlara destek olmak amacıyla hemen harekete geçtik.

Acil yardım faaliyetleri düzenleyerek, depremzedelere yardım eli uzattık ve dayanışma ruhunu gösterdik. Bu gibi afet durumlarında, toplumumuzun ihtiyaç duyduğu yardımları koordine etmek ve destek sağlamak önemli bir görevdir.

Dernek olarak, 100. Yıl Atatürk Eğitim Köyü'ne destek olduğumuzu ve ADANAGİAD DERSLİĞİ'ni kurduğumuzdan bahsetmek istiyorum. Eğitim, toplumun gelişimi için en önemli unsurlardan biridir. Bu nedenle, geleceğimizin teminatı olan gençlerin eğitime destek olmak büyük bir önem taşır. Bu proje, gençlerin eğitime katkıda bulunmak ve onların geleceklerini parlak hale getirmek için tasarlandı.

Diğer bir konumuz ise teknoloji ve çağın getirdiği dijital dönüşümler.

Teknoloji alanındaki hızlı gelişmeler, iş dünyasını da etkilemiş ve geleneksel iş modellerini değiştirmiştir.

Bu değişimin farkında olan genç iş insanları olarak, bu dönüşüm sürecinde öncü rol üstlenmek zorundayız. Yaratıcılığımızı kullanarak yenilikçi çözümler sunmalı ve dijital dönüşümü benimsemeliyiz. Bu, işletmelerimizi sürdürülebilir ve rekabetçi hale getirmenin yanı sıra, ekonomik büyümeyi destekleyecek ve istihdam yaratma potansiyelimizi artıracaktır.

Bununla birlikte, genç iş insanları olarak sadece teknolojik yeniliklere odaklanmamız yeterli değildir. Sosyal sorumluluk bilinciyle hareket ederek, çevreye duyarlı iş modelleri oluşturmalı ve toplumun sürdürülebilir kalkınmasına katkıda bulunmalıyız. Sürdürülebilirlik ve etik değerler, iş yapış şekillerimizin temelini oluşturmalıdır.

Son olarak, geleceğe yönelik atılımlarımızın temelinde kendimize olan inancımız yatmaktadır. Özgüvenli olmalı, risk almayı göze almalı ve başarısızlıklardan ders çıkarmalıyız. Gençlik, yenilikçilik ve cesaret demektir. Büyük düşünmeli ve büyük hedeflere odaklanmalıyız.



İş dünyasında liderlik ederken, toplumun ihtiyaçlarına duyarlı olmalı ve sürdürülebilir kalkınmanın önemini gözetmeliyiz.

Geleceğe yönelik atılımlarımızda başarılar dilerim.

Sevgilerimle,

Cenk Yakın

Başkan Yardımcısı

İÇİNDEKİLER



08

RÖPORTAJ
YEDİNCİ
DÖNEM BAŞKANI
VEDAT GİZER

12

HABER
ADANAGİAD
ÜYELERİNDEN
EKONOMİ BULUŞMASI

14

RÖPORTAJ
MERVE BAYSAL
YUSUF BAYSAL
GROUP

18

HABER
TÜSİAD - TÜRKONFED
ZİYARETİ



12

20

RÖPORTAJ
MUSTAFA OĞUZ TOSUN
ARCHTURA MİMARLIK VE YAPI

22

HABER
KONUK:
CAN SELÇUKİ

24

RÖPORTAJ
NİL ECE YAMANYILMAZ
SASU A.Ş.

28

HABER
STRATEJİK FİNANS, ŞİRKET
YÖNETİMİ VE İŞ ZEKASI EĞİTİMİ:
ERKİN ŞAHİNÖZ



22

30

RÖPORTAJ
ÇETİN AYDOĞAN
AYDOĞAN AHŞAP VE
ENDÜSTRİYEL REKLAMCILIK

32

HABER
YENİ ÜYELERE
MERHABA
2022

36

RÖPORTAJ
AHMET FATİH ÇİÇEK
GARDEN KOALA



28



48

38

HABER
30. YIL
BALOSU

44

RÖPORTAJ
NİYAZİ ŞİMDİVAR
NISH CLINIC

46

HABER
ADANAGİAD'TAN
EKONOMİK
ATILIM GİRİŞİMİ

48

HABER
DEPREM
DAYANIŞMASI
ADANAGİAD DERSLİĞİ

50

HABER
YAZA MERHABA
2023

54

HABER
ZEYDAN KARALAR
SÜLEYMAN ELBAN
GÖRÜŞMESİ



ADANAGİAD

İMTİYAZ SAHİBİ

ADANAGİAD Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Ali Can Boğa

GENEL KOORDİNATÖR

Cenk Yakın

YAYIN KURULU

Ali Can Boğa
Mert Dağsuyu
Zeynep Madenci
Melda Kaya
Dinçer İşisağlam

GRAFİK TASARIM

CMC Ajans
Etengü Ecem Tuna Erdevir

REKLAM KOORDİNASYON

info@cmcajans.com

YAYIN ADRESİ

CMC Ajans
Kurtuluş Mah.
Cumhuriyet Cad.
MNS Plaza Kat: 9 No: 45
Seyhan - ADANA
www.cmcajans.com

YAYIN TÜRÜ

Yaygın, süreli dergi.
Üç ayda bir yayımlanır.

ADANAGİAD

Cemalpaşa Mah.
Cevat Yurdakul Cad.
No: 8 Seyhan - ADANA
T.: 0322 459 02 02
info@adanagiad.org.tr

ADANAGİAD Dergisi'nde
yer alan yazı, fotoğraf ve
makaleler izin alınmadan
yayımlanamaz,
çoğaltılamaz. Kaynak
gösterilmek kaydıyla dahil
alıntı yapılamaz.



► VEDAT GİZER
ADANAGİAD YEDİNCİ DÖNEM BAŞKANI

İNANÇLI VE AZİMLİ; VEDAT GİZER

Gizerler Otomotiv Motorlu Araçlar A.Ş. Sorumlusu, Geçmiş Dönem ADANAGİAD Başkanı ve şu anda ADSİAD Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapan Vedat Gizer çok iyi büyük bir "Adana Sevdalısı." Her zaman inisiyatif alıp sorumluluk üstlenen Vedat Gizer, kararlı ve inançlı tutumuyla iş dünyasının genç temsilcileri için bu anlamda iyi örnek olmaya gayret ediyor. Bir dönem ADANAGİAD Başkanlığı'nı başarıyla üstlenen, şimdi de ADSİAD çatısı altında elini taşın altına koyup Adana ve Türkiye'nin geleceği için çaba göstermeyi sürdüren Vedat Gizer, "Adana'da doğup büyüyen ve bu kentin ekmeğini yiyen her iş insanı, her birey şehrinin gelişimine katkı koymalıdır. Bizi biz yapan bu toprakları hep birlikte geliştirip ileri taşımak, fayda sağlamak hepimizin görevidir. Teknolojiyi benimsemiş, odağına gelişimi almış bir Adana, inançlı, kararlı, şehrine ve geleneklerine sahip çıkan yerel yöneticilerle geleceğe emin adımlarla yürüyecektir" diyor.

Merhabalar. Sizi tanımak istesek, kısaca neler söylemek istersiniz?

Merhabalar, 1969 yılında Ada-

na'da doğdum. Adana Anadolu Lisesinin ardından Bilkent Üniversitesi Ekonomi Bölümünden

mezun oldum. Gizerler aile şirketimizde ikinci jenerasyon olarak yaklaşık 30 yıldır aktif çalışıyorum.

İlk olarak Perakende Dayanıklı Tüketim ve Bilişim ürünleri departmanlarında 8 yıl çalıştım. 2001 yılından beri aktif olarak Gizerler Otomotiv'de çalışmaktayım.

İş dünyasının hızlı ve sürekli değişen koşullarına ayak uydurabilmek ve daha doğrusu bu değişime yön verebilmenin en verimli yolunun sivil toplum kuruluşları ile gerçekleşeceğine inanan birisi olarak, 20 yıldır sivil toplum kuruluşlarında görev almaktayım. Halen ADSİAD Yönetim Kurulu Başkanı olarak görevime devam ediyorum.

ADANAGİAD ile yollarınız ne zaman, nasıl kesişti ve dernekle ilgili neler düşünüyorsunuz?

ADANAGİAD ile ilk tanışmam 2001 yılına denk gelir. Şu anki TÜRKONFED Başkanımız olan Sayın Süleyman Sönmez o dönem AGİAD başkanıydı. Onun daveti üzerine derneğe üye oldum. Erdoğan Şire ve Murat Sağlar başkanlarımin dönemlerinde iki kez yönetimlerde görev aldım. 2006'daki Genel Kurulda Başkan seçilerek bir dönem Başkanlık yapma şansını yakaladım. ADANAGİAD, bugün olduğu gibi o gün de çok saygın üyeleri olan, iş dünyası temalı STK çalışmalarının yanı sıra üyelerinin sosyalleşmesini ve kişisel gelişimini sağlayan bir dernekti. Ben de bu manada dernekten çok fazla faydalandım. En önemlisi çok kıymetli dostluklar edindim.

Şimdi ADSİAD Başkanı ve geçmiş dönem ADANAGİAD Başkanı olarak, ayrıca tecrübelerinize dayanarak; iş dünyasının genç

temsilcileri için öneri ve düşüncelerinizi paylaşabilir misiniz?

Her şeyden önce genç temsilcilerin dünyayı ve kendi sektörleriyle ilgili gelişmeleri çok yakından takip etmelerini ve sinyalleri doğru okumalarını tavsiye ederim. Gelişen dünyada dijitalleşme, inovasyon, yeşil dönüşüm, e-ticaret ve sürdürülebilir şirket yapıları ön plana çıkıyor. Yine, zaman çok değerli bir kavram. Çünkü her şey çok hızlı değişiyor. Değişimi

yakalamak adına zamanı verimli kullanmak ve kıymetini bilmek çok önemli. Bir diğer önemli konunun ise hatalı kararlardan sonra asla pes etmemek gerektiğini düşünüyorum. Çünkü her yanlış aynı zamanda bir tecrübedir de. Yeter ki insan bir hatayı aynı şekilde tekrarlamasın, içerisinden gerekli dersi çıkarmasını bilsin. Kendilerine ve yaptıkları işe inansınlar. Her şeyi sorgulayıp ezber kabullerden kaçınsınlar. Ve bence mutlaka kendilerini en iyi şekilde ifade edebilecekleri sivil toplum kuruluşlarında görev alsınlar, bu sayede kendilerini geliştirme fırsatı bulacak ve değişime hazır olacaklardır.

İş yaptığınız alanla ilgili ekonomi de yaşanan gelişmeleri de dikkate alarak bir değerlendirme yapabilir misiniz?

Pandemi sürecinde tedarik zincirlerinin kırılmasından dolayı en olumsuz etkilenen sektörler-

den birisi otomotiv oldu desek yanılmayız diye düşünüyorum. Dünyada satışlar 2019'da 65 milyon adetken 2020'de 56 milyon, 2021 ve 2022'de de 58'er milyon olarak gerçekleşmiştir. Çip krizi, bazı kritik parça tedarik problemleri, finansal piyasalarda yaşanan sıkıntılar ve enflasyon bu sonuçları doğurmuştur.

Ülkemizde ise sektör 2019'da son 10 yılın en düşük rakamına düşmüş (480 Bin), sonraki 3 yılda ise toparlanarak ortalama 750 bin adetlik yıllık satış rakamına ulaşmıştır. Pandemi sürecinde Türkiye'nin coğrafi olarak konum avantajı iyice belirginleşmiş, denizyolu taşımacılığının çok pahalı duruma gelmesiyle birlikte ülkemizden özellikle Avrupa'ya ve Körfez ülkelerine karayolu taşımacılığı artmıştır. Bu durum ülkemizdeki ağır vasıta sektörünü olumlu etkilemiştir.

Gelecekle ilgili olarak otomotiv sektörü özelinde çok önemli ve kökten değişimlerin arifesinde olduğumuzu belirtmek istiyorum. Dijital ve Yeşil (İkiz) dönüşümün belki de en çok etkileyeceği sektör otomotiv sektörü olacak. İlk

"İlk otomobil üretildiğinden beri var olan fosil yakıtlı motorların üretimleri yavaş yavaş azalacak ve bitecek. Elektrikli motorların gelişimi ile çok daha sürdürülebilir bir dünya hedefine doğru hızla ilerleyebileceğiz."

otomobil üretildiğinden beri var olan fosil yakıtlı motorların üretimleri yavaş yavaş azalacak ve bitecek. Elektrikli motorların gelişimi ile çok daha sürdürülebilir bir dünya hedefine doğru hızla ilerleyebileceğiz. Mobilite ve bağlı araç kavramları sektörde belirleyici olacak. Araç içindeyken çok daha konforlu, teknolojik ve eğlenceli bir ortamın ve sürüş deneyiminin bizi beklediğini söylemek yerinde bir ifade olacaktır.

← **Adana özelinde Çukurova Bölgesi'nin ekonomik potansiyeli ve geleceğini nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Adana, geçmişten gelen sanayi ve tarım kültürüyle yoğrulmuş bir kentimizdir. Hemen her konuda gelişmiş insan gücü ve alt-yapı potansiyeline sahiptir. Ekonomik anlamda tam olarak istenen seviyede olmasa da doğru planlama ve kaynakların verimli kullanımıyla geleceğe adını yazdıracak, Türkiye'nin en önemli yatırım, üretim ve istihdam anağına sahip şehirlerinden biri olacaktır. 2006 yılında Adana, Financial Times dergisi tarafın-

dan 7 ana kategoride 28 kriterlik değerlendirme sonucunda Avrupa'daki 89 şehir arasında "EN İYİ EKONOMİK POTANSİYELE SAHİP ŞEHİR" seçilmiştir. Bu yıl açılacak olan Çukurova

"Bu yıl açılacak olan Çukurova Uluslararası Havalimanı, yapımına başlanacak olan Yumurtalık Limanı bu potansiyelin gerçeğe dönüşmesine mühim katkılar sağlayacaktır."

Uluslararası Havalimanı, yapımına başlanacak olan Yumurtalık Limanı bu potansiyelin gerçeğe dönüşmesine mühim katkılar sağlayacaktır.

Adana söz konusu olduğunda herkesin taşın altına elini koymasına gerektiğini söylemişsiniz? Bu konuda neler yapabilir, kentin gelişimi ve kalkınması için ne yapılmalıdır?

Adana'da doğup büyüyen ve bu kentin ekmeğini yiyen her iş

insanı, her birey, şehrinin gelişimine katkı koymalıdır. Bizi biz yapan bu toprakları hep birlikte geliştirip ileri taşımak, fayda sağlamak hepimizin görevidir.

Adanalı'nın, dünyanın neresine giderse gitsin en heyecan duyduğu an yine Adana'ya döndüğü an olacaktır. Konuya bu yönüyle bakmak gerekmektedir. Adana iş dünyası, yerel yönetimleri ve üniversiteleri ile birlikte başarılı bir şekilde hareket etmeyi rutin hale getirmelidir.

İlericiliği benimsemiş, odağına uluslararası rekabeti almış bir Adana, inançlı, kararlı, şehrine ve geleneklerine sahip çıkan yerel yöneticileri ve iş insanlarıyla geleceğe emin adımlarla yürüyecektir.



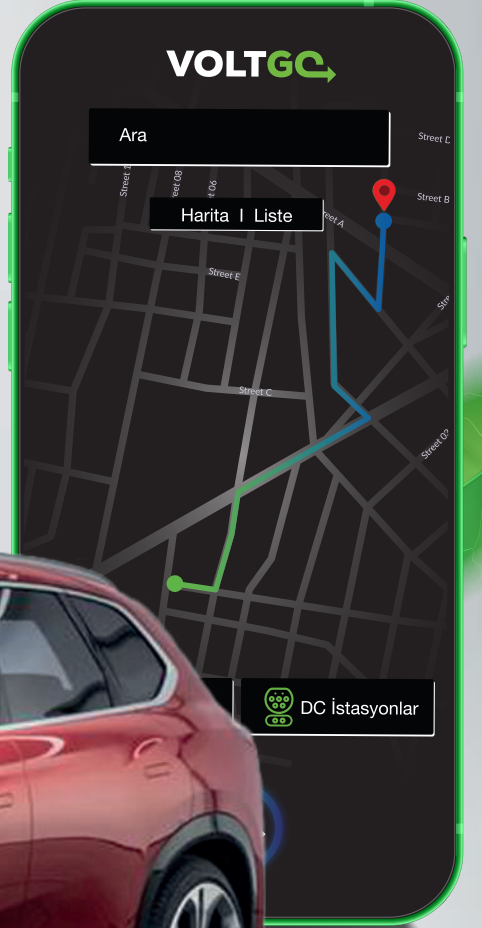
GELECEĞİN ENERJİSİ *Yayında*

VOLTGO

Uygulamayı İndirmek İçin QR Kodu Taratın

Download on the
App Store

GET IT ON
Google Play



Beta[®]
ENERJİ

*Enerjimiz ile
Mutluluk Üretiyoruz*

VOLTGO, Beta Enerji Markasıdır.



ADANAGİAD ÜYELERİNDEN 'EKONOMİ' BULUŞMASI

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) üyeleri, 'ekonomi' gündemli toplantıda buluştu. Erkin Şahinöz Akademi Kurucu Ortağı, Stratejik Yönetim Danışmanı ve ABD Merkez Bankası (FED) Eski Araştırma Direktörü Erkin Şahinöz'ün konuşmacı olarak yer aldığı etkinlik, hayli ilgi topladı. Ekonomide dijital dönüşüm, Türkiye ve dünya ekonomisinin görünümünü ve finansal kültür üzerine sunum yapan Şahinöz, ADANAGİAD üyelerinin sorularını da yanıtlayarak ekonomiyle ilgili öneri ve uyarılarını paylaştı. Veri ve istatistik yorumlarını dile getiren Şahinöz, 2023 yılında Türkiye ve dünya ekonomisinin belirli sınırlar içinde büyüyeceğini söyledi. Ekonomiyle ilgili değerlendirmelerde bulunup konuklara seslenen ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa da, katılımcılara teşekkür ederek Adana ve Türkiye'nin yarınları için çalışmaya devam edeceklerini belirtti.

Adana DoubleTree Hilton Otelinde gerçekleştirilen ADANAGİAD etkinliği, her zamanki gibi yine beğeni topladı. Erkin Şahinöz Akademi Kurucu Ortağı, Stratejik Yönetim Danışmanı ve ABD Merkez Bankası (FED) Eski Araştırma Direktörü Erkin Şahinöz'ün sunumu için buluşan iş dünyasının genç temsilcileri ile geçmiş dönem ADANAGİAD Başkanları ve mevcut yönetim

kurulu üyeleri, sohbet edip görüş alışverişinde bulundu. Etkinliğin açılış konuşmasında herkesi selamlayan ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, katılımcıların hepsine ayrı ayrı teşekkür ederek bir arada olmaktan duyduğu memnuniyeti anlattı. Bartın'daki maden kazasında hayatını kaybedenleri anan Boğa, benzer acıların bir kez daha yaşanmaması temennisini ifade etti. Kü-

resel ölçekte dünya ekonomisinin adeta diken üstünde olduğuna vurgu yapan Boğa, "Türkiye ve Adanamız, stratejik konumu, lojistik altyapısı ve büyük pazarlara erişim olanağı ile uluslararası ve ulusal yatırımcılar gibi girişimciler için de önemli bir yatırım merkezi konumunda. Bu rolümüzü güçlendirmek için yapısal reform adımlarının hızla ve acilen atılmasını; hukuk, demok-

rasi ve özgürlükler konusunda mesafe alınmasını önemli buluyoruz" dedi. Renkli ve keyifli bir biçimde anlatımıyla konukların yakın ilgisini çeken Erkin Şahinöz Akademi Kurucu Ortağı, Stratejik Yönetim Danışmanı ve ABD Merkez Bankası (FED) Eski Araştırma Direktörü Erkin Şahinöz, ekonomide dijital dönüşüm, Türkiye ve dünya ekonomisinin görünümünü ve finansal kültür konularıyla ilgili ayrıntılı bir sunum yaptı. Görsel sunu eşliğinde konuşmasını gerçekleştiren Şahinöz, derlediği veri ve analizleri referans göstererek 2023 yılında Türkiye ve dünyanın belirli sınırlar içinde büyüyeceğine dikkat çekti.

Derlediği verileri, yorumladığı istatistikleri ve öngörülerini katılımcılara aktaran Erkin Şahinöz, interaktif biçimde süren sunumunda şunları kaydetti;

"Türkiye ve Adanamız, stratejik konumu, lojistik altyapısı ve büyük pazarlara erişim olanağı ile uluslararası ve ulusal yatırımcılar gibi girişimciler için de önemli bir yatırım merkezi konumunda."

"Dünyada geçen yıldan bu yana çok büyük bir değişim var.

Bu önemle takip edilmesi gereken bir süreç. Bilindiği üzere risk başka, belirsizlik başka bir şeydir. Çinlilerin, 'Tuhaf zamanlarda yaşayasın' diye bir bedduası var.

Yaşanan değişimi bu yönleriyle irdelemek gerekiyor. Yaşadığımız bugün sosyal medya kirlenmiş halde. Her yerde dünya ekonomisiyle ilgili olumsuz gelişmeler aktarılıyor. Haberler hep böyle. Peki gerçek-

te durum böyle mi? Veriler bize farklı değişimleri de gösteriyor.

Bu değişim süreçlerinde size bugün, yarın ve 3 ay sonrası lazım adım atmak için. Önünüzü görmek ve hareket etmek için. Küresel gerçekler yakın vadede büyüme öngörüyor. 2023'te dünya ve ülkemiz yavaş büyüyecek. Türkiye'de iç tüketim verileri felaket, siparişlerde durgunluk var. Türkiye daralıyor. Veriler ve analizler ise 2 ay sonra Türkiye'nin büyümeye geçeceğini gösteriyor. Durmayalım. Atatürk'ün 'Her fabrika bir kaledir' sözünü unutmayalım. Bilelim ki enflasyon düşse de fiyatlar yüksek kalacak. Bu gerçeğe göre hareket etmekte yarar var."

Konuşmaların ardından soru cevap şeklinde süren etkinlikte Erkin Şahinöz, katılımcıların yönelttiği sorular ve merak edilen konularla ilgili ayrıntılı açıklamalarda bulundu.





MERVE BAYSAL
YUSUF BAYSAL GROUP

SEYYAH GİRİŞİMCİ; MERVE BAYSAL

Yusuf Baysal Grup'ta 3. kuşak temsilcisi olarak önemli bir görevi yürüten Merve Baysal, sporcu ve gezgin yönüyle dikkat çekerken girişimcilik yüksek lisansı ile de iş dünyasında önemli bir rolü üstleniyor. Ekonomide yaşanan süreci farklı boyutlarda değerlendiren Merve Baysal, "Ekonomideki yaşanan anlık hareketler, kur ve faiz hareketlilikleri her sektörü etkilediği gibi bizim sektörümüzü de etkiledi" dedi. ADANAGİAD Ailesi'nin parçası olmaktan duyduğu mutluluğu da paylaştan Merve Baysal, sorularımıza içtenlikle yanıtlar verdi.

Bize biraz kendinizden söz edebilir misiniz? Merve Baysal kim ve nasıl birisidir?

Merhabalar, 1994 Adana doğumluyum. Bilfen Koleji'ni bitirdikten sonra Bahçeşehir Üniversitesinde Fizyoterapi ve Rehabilitasyon bölümünü okudum. 2017 yılında Adana'ya döndükten sonra hayallerimin

bu meslek olmadığını anladım. Kendi aile şirketimizde 3. Kuşak olarak sıfırdan başlayarak çalışmaya yaşamına atıldım.

Girişimcilik üzerine yüksek lisans yaptım. Şu anda sigorta departmanından sorumluyum. Çalışma hayatını, yeni yerler keşfetmeyi ve spor yapmayı çok seviyorum.

ADANAGİAD ailesiyle nasıl bir araya geldiniz, ADANAGİAD üyesi olmak sizce nasıl bir duygu?

İş için bir müşterimizin ziyareti-ne gittiğimde duymuştum derneği. Biraz araştırdıktan sonra çok yakın bir arkadaşımın babası sayesinde ben de üye olmaya karar verdim.

Çok kısa zaman olmasına rağmen saygı duyabileceğim bir çok insanla tanıştım. Açıkçası ADANAGİAD Ailesi'yle bir arada olmaktan mutluluk duyuyorum.

Okuyucularımıza iş yaptığınız sektörü ve firmanızı biraz anlatabilir misiniz?

Yusuf Baysal Grup, otomotiv sektörüne merhum dedem Yusuf Baysal tarafından 1960 yıllarında girmiştir. Türkiye'nin ilk Renault bayileri arasında yer alarak ticari hayatına otomotiv satışlarıyla devam etmiştir. Binek araç, hafif ticari araç, ağır vasıta alanlarında her biri kendi sektörünün lideri konumundaki segmentlerle ve BMC (1972), Renault (1974), Isuzu (1984) ve Dacia (2004) markalarından oluşan geniş bir ürün portföy sunmaktayız.

Müşterilerimize araç alım - satım, yedek parça, servis, sigorta kasko ve finansal hizmetler ile sunduğumuz hizmetlerde koşulsuz müşteri memnuniyetini bir numaralı öncelik olarak ele almaktayız.

Yusuf Baysal Grup şu anda aktif olarak Adana ve Osmaniye il ve ilçelerinde Otomotiv, Sigorta, Akaryakıt, İnşaat, Tarım, Beton, Dayanıklı Tüketim, Soğuk Hava Deposu ve Yeşil Enerji Sistemleri olarak 300 çalışanıyla birlikte faaliyet göstermekteyiz.

Ekonomide yaşanan gelişmeler bulunduğunuz sektörü ve sizi etkiledi mi?

Ekonomideki yaşanan anlık hareketler, kur ve faiz hareketliliği her sektörü etkilediği gibi

bizim sektörümüzü de etkilemiştir. Müşteri satın alma kriterlerinin en başında fiyat yer almaktadır. Bu etkenler sürekli değişkenlik gösterdiği için müşteri karar mekanizmasını olumsuz etkilemiştir. Bu yüzden satın alma süreci zorlaşmıştır.

Sektörünüzde en çok karşılaşılan sorun nedir, sektörün beklenti ve talepleri nelerdir?

Tedarik problemi, parça maliyetleri bunlar tedariki zorlaştıran şeyler. Gelen talebi karşılayacak kadar ürün olmadığı için müşteriler karşısında bizleri zor duruma bırakmaktadır. Son yıllarda yaşanan pandemi, savaş ve daha önce de bahsettiğim gibi ekonomide yaşanan sıkıntılar tedarik sürecini oldukça güçleştirmektedir. Tedarik sorununun bir an önce çözülmesi ve mevcut pazarın daha da artarak istenilen taleplerin karşılanabilir hale gelmesini bekliyoruz.

Sektörünüzle alakalı olarak tedarik, üretim, yüksek döviz kurları ve satış konularını değerlendirebilir misiniz?

Yaşanan problemler birbirlerini tetikleyen problemler aslında. Tedarik sorununun artması, üretimin aksaması, döviz kurlarındaki hareketlilik satışa mutlaka olumsuz yansımaktadır. Ürün az olduğunda bizlerin pazardaki hakimiyeti kaybolmakta, döviz kurlarındaki hareketlilik pazarın beklentilerinin çok altında kalmasına sebep olmaktadır. Bu yüzden bunlar birbirleriyle iç içe geçmiş birer çarkın dişleri gibidir.

"Ürün az olduğunda bizlerin pazardaki hakimiyeti kaybolmakta, döviz kurlarındaki hareketlilik pazarın beklentilerinin çok altında kalmasına sebep olmaktadır."

"Sıfır araçta yaşanan arz sıkıntısı talebi karşılamadığı için nihai kullanıcıların ikinci ele talebi artmıştır."



← Hepsi birbirine etki eder ve çıkan sonuç; daima olumsuzluklar birbirlerine yansımaktadır.

İkinci el ve sıfır araç konusu bugünlerde hayli tartışılıyor? Neler söylemek istersiniz?

Sıfır araçta yaşanan arz sıkıntısı talebi karşılamadığı için nihai kullanıcıların ikinci ele talebi artmıştır. Bunun yanı sıra filo gibi parkında yüksek adetli araç bulundurması zorunlu kuruluşların araç bulamaması sıfır araçtaki talebi daha da artırıp ikinci ele de yansımaktadır. Bu sebeple bulunmayan ürünün bu ne olursa olsun fiyatı artacağı için otomobil fiyatları da günden güne sıfırdan daha pahalı ikinci el fiyatı oluşturmaya sebep olmuştur. Çünkü satın almak isteyen birisi

sıfır bir ürünü almak istediğinde o ürünü bulamadığında daima ikinci eline yönelecek ve ikinci el talebi de çok olmasından dolayı sıfırdan bile yüksek fiyata alıcı bulma noktasına gelecektir. Bunu fırsat bilen, bu işin simsarlığını yapan bazı kişiler karaborsa diye tabir ettiğimiz bir oluşumu ortaya çıkarmıştır.

Bizlerinse en büyük tutumu nihai müşteriye ulaşmak ve o müşterilerle araçlarımızı buluşturup satıştan servise kadar olan süreçte müşteri deneyimi yaşatabilmektir.

Bizlerin kuruluş olarak amacı yarım asırdan daha fazla bu işi yaptığımız gibi müşteri odaklı yapılan işin kalitesinin en yüksek noktada olmasıdır.

"Bulunmayan ürünün bu ne olursa olsun fiyatı artacağı için otomobil fiyatları da günden güne sıfırdan daha pahalı ikinci el fiyatı oluşturmaya sebep olmuştur."

Müşteri memnuniyeti en önemli kriterimizdir. Unutmamalıyız ki dünyanın müşterisi bugünün müşterisini oluşturduğu gibi bugünün müşterilerin de gelecekte potansiyel müşteri olacağının bilincindeyiz.

Özetle yaşanan her müşteri deneyimi bizler için birbirinden kıymetlidir. Müşteri memnuniyeti bizim asıl olan amacımızdır.





Her Şey TOPRAKTA BAŞLAR

Temelleri 1959 yılında atılan Toprak Tarım, bugün 5 farklı noktada, toplam 90.000 m² alanda, 53.000 m² lik kapalı depolarıyla faaliyetlerini devam ettirmektedir. Günlük 800 ton kapasiteli Çırçır&Prese, günlük 4 bin ton kapasiteli Mısır Kurutma, 220 bin ton depolama, Pamuk Toplama, Lojistik gibi geniş faaliyet alanlarına sahip olan Toprak Tarım **62 yıllık** bu büyük başarısının haklı gururunu yaşamaktadır...

 **Toprak Tarım**

 |  |  [topraktarimsan www.topraktarim.com](https://www.topraktarim.com)



ADANAGİAD İŞ DÜNYASININ TEMSİLCİLERİYLE İSTANBUL 'DA BULUŞTU

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Başkanı Ali Can Boğa ve Yönetim Kurulu Üyeleri, İstanbul'da TÜSİAD Başkanı Orhan Turan ve TÜRKFED Başkanı Süleyman Sönmez ile buluştu. ADANAGİAD Yönetim Kurulu'nun da eşlik ettiği buluşmada Ali Can Boğa ve beraberindeki heyet, yeni görevleri dolayısıyla TÜSİAD Başkanı Orhan Turan ve TÜRKFED Başkanı Süleyman Sönmez ile yönetim kurulu üyelerine 'hayırlı olsun' dileklerini iletip ekonomi gündemiyle ilgili görüş alışverişinde bulundu.

İstanbul'da ilk olarak Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu Başkanlığı görevine seçilen Adanalı Süleyman Sönmez ve yönetim kurulunu ziyaret eden

Ali Can Boğa başkanlığındaki ADANAGİAD heyeti, Başkan Sönmez'e ve ekibine 'başarılar' diledi. Ülke ve ekonomi gündeminin değerlendirildiği 'hayırlı

olsun' temennilerinin paylaşıldığı buluşmada, ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, Başkan Sönmez'e ayrıca plaket sundu. İlgili ve yakınlıkları için hemşehrisi

olan konuklarına teşekkür eden Başkan Sönmez, "Maalesef küresel ölçekte yaşanan ve ülkemizi de etkileyen bu krizin etkilerinden ancak yeni ve yaratıcı politikalar ile çıkmak mümkün. Bunun için artan ekonomik, sosyal ve çevresel problemlere; yine çevresel, sosyal ve bireysel refah göstergelerini geliştirerek çözüm bulabiliriz. Her şeye rağmen umudumuzu kaybetme lüksümüz yok. Hep birlikte başaracağız" dedi.

"Kimseyi ötekileştirmeden herkese sahip çıkarak ülkemizin büyük potansiyelini ayağa kaldırabiliriz. Geleceğimiz olan gençlerimizin hayallerini gerçekleştirebilecekleri, çok daha iyi bir gelecek şansımızı yakalamış oluruz."

ADANAGİAD Başkan Yardımcıları Cenk Yakın ve Mert Dağsuyu, Genel Sekreter Zeynep Madenci, Sayman Melda Kaya ile yönetim kurulu üyeleri Ali Özçete, Mert Bigay, Hatice Yüksel ve İbrahim Leventerler'in de yer aldığı ADANAGİAD heyeti, TÜRKONFED'in ardından Türk

Sanayicileri ve İşinsanları Derneği (TÜSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan ve yönetim kurulu üyelerini de ziyaret etti. Heyetteki ADANAGİAD Yönetim Kurulu üyelerini tanıtan Başkan Ali Can Boğa, gösterilen ilgi için teşekkür edip TÜSİAD Başkanı Orhan Turan'a plaket takdim etti. Misafirlerini oldukça sıcak bir atmosferde ağırlayan TÜSİAD Başkanı Turan, "Kimseyi ötekileştirmeden herkese sahip çıkarak ülkemizin büyük potansiyelini ayağa kaldırabiliriz.

Geleceğimiz olan gençlerimizin hayallerini gerçekleştirebilecekleri, çok daha iyi bir gelecek şansımızı yakalamış oluruz. Yaşadığımız sorunları aşmak, çözümleri geliştirmek elimizde. Hepimizin, bugünün belirsizlikleri içinde günlük kazançlara değil, uzun vadeli çözümlere odaklanması gerekiyor" diye konuştu. TÜSİAD Başkanı Orhan Turan ve TÜRKONFED Başkanı Süleyman Sönmez ile yönetim ekibini yeni görevleri dolayısıyla kutlayıp başarılar dileyen, 'hayırlı olsun' temennisini dile getiren ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa da, ADANAGİAD'ın üstlendiği misyondan söz ederek, "Derneğimiz ve üyelerimiz her alanda üreten,



katma değer yaratan, istihdam sağlayan bir Türkiye ve Adana için çalışıyor. Ülkemizin ve kentimizin gelişip kalkınması için bizler hep elini taşın altına koyan iş insanlarıyız. Nitelikli ve katma değeri yüksek üretimle, sanayi ve tarımsal üretimin lokomotifi olacak potansiyele Adana olarak da ülke olarak da sahibiz. Ülkemizi ve kentimizi 'üretim üssü' haline getirebiliriz. Ayrılıkları kenara bırakarak sorunları aşma ve ortak hedefe ulaşma gayretiyle daha çok çalışarak başaracağımızı biliyoruz" şeklinde konuştu.





► MUSTAFA OĞUZ TOSUN
ARCHTURA MİMARLIK VE YAPI

PRESTİJİN İMZASI; ARCHTURA

Yaşam alanlarına özel, özenli ve büyüleyici imzalar atan Archtura Mimarlık ve Yapı firmasının kurucusu Mustafa Oğuz Tosun, eşsiz güzellikteki ürünleri müşterileriyle buluşturmanın haklı gururunu yaşıyor. Uluslararası ödüllü tasarımcıların etkileyici ürünlerini Archtura prestijiyle uygun mekanlarla buluşturmanın mutluluğunu paylaşan Mustafa Oğuz Tosun ile okurlarımız için söyleştik...

Sizi biraz tanımak istesek bize neler anlatmak istersiniz?

25 Ocak 1981 tarihinde Adana'da doğdum. Doğu Akdeniz Üniversitesi Mimarlık Fakültesi İçmimarlık Bölümü'nden 2004 yılında mezun oldum. 2006 yılında Archtura Mimarlık ve Yapı firmasını kurdum. Mesleğimden edindiğim tecrübelerle yapı sektöründe ilerlemeye karar verdim.

Adana'da ve bölgede mimar, mütahit ve nihai tüketici müşterilerimize dünyanın en seçkin yapı markalarını sunma kararı aldım. 2006 yılından bu yana gerek ürün çeşitliliği gerekse stok ağı olarak bölgenin ve Türkiye'nin en çok tercih edilen ithal yapı mağazası pozisyonundayız.

ADANAGİAD ile tanışma hikayenizi anlatmak ister misiniz,

dernekle nasıl buluştunuz?

ADANAGİAD ile tanışmadan önce mesleğim ile ilgili daha fazla kişiye ulaşmak, sosyal çevremi geliştirmek ve kültürel açıdan yapılan organizasyonlarda yer almak amacıyla farklı sivil toplum kuruluşları ile görüşüyordum. ADANAGİAD'ın gerek bölgede gerekse Türkiye genelinde sosyal sorumluluk alanında yaptıkları

çalışmalar, Adana'nın ekonomik, sosyal ve kültürel açıdan yapılanmasına yönelik yaptıkları değerli katkılar beni etkiledi. Ben de 2010 yılında değerli ADANAGİAD ailesinin bir parçası olarak bölümümüzde yapılan çalışmalara destek oluyorum.

"Ürünlerimizde yenilikçi, şık bir sadelik çizgimizin yanı sıra denenmemişi deneme arzusuyla cesaret de ön plana çıkıyor."

İçinde yer aldığınız sektör ve yaptığınız işle ilgili bilgi alabilir miyiz?

2006 yılından bu yana Archtura Mimarlık ve Yapı olarak mimari ve iç mimari tasarımlara imza atmaktayız. Konut ve otel projeleri ile öne çıkan firmamız bir çok mağaza, restoran ve ofis projelerine de imza atmıştır.

Yaptığımız tasarımlarda kullanıcıya yeni bir bakış açısı kazandırmayı yeni bir deneyim yaşatmayı hedefliyoruz. Ürünlerimizde yenilikçi, şık bir sadelik çizgimizin yanı sıra denenmemişi deneme arzusuyla cesaret de ön plana çıkıyor. İmza malzemelerimiz olan batarya ve seramikler de hem zamansız hem de kalite vurgusu yapan sade bir şıklık içeriyor.

Markalarımız olan Hansgrohe, Axor, Thg, Villeroy & Boch, Ariostea, Petracers, Duravit, Geberit yaşam alanlarında abartısız ama çarpıcı görsellik yakalamayı hedefleyen müşterilerimize hitap ediyor. Bu bağlamda firmamız yenilikçi, tasarıma değer veren, bunun için sektörün önde gelen isimleri ile işbirliği yapan bir markadır.

İş dünyası temsilcilerine yaptığınız işle alakalı olarak sunacağınız öneriler ya da yapmak istediğiniz uyarılar var mıdır?

İş dünyasına adım attığım ilk yıllardan beri para benim için her zaman amaç değil araç oldu.

Hedefim Adana'da ve bölgede olmayan bir konsept mağaza yaratmaktı. Zamanla farklı yapı malzemeleri ithal ederek bu hedefime ulaştım. İşimi hep severek yaptım. Bugün hayalimdeki işi yapıyorum. Ama hayallerimde daha büyük projeler de var. En büyük sır işini severek yapmak ve müşteriye saygı duymak. Ne kadar başarılı olursan ol kibirlenmemek ve mütevazı olmak. Benim bir projeye başlamam için projenin bana ilham vermesi ve beni heyecanlandırması gerek. Tasarım fikrimi kaliteli bir uygulama ile müşteriye aktarmak benim önceliğim. Tasarımda farklılaşmak, denenmemişi denemek cesaret istiyor. Zamansız tasarımlar oluşturmak bir çok markanın olduğu gibi benim de hedefim. Tasarım tecrübemi ev özelinde yaşam alanları yaratmakta kullanmak benim için heyecan verici. Bunu yaparken ağırlıklı olarak müşterilerimize yeni çağın trendlerine uygun, fonksiyonel ve sürdürülebilir malzemelere yönlendirmeye özen gösteriyorum.

Bugün yaşanan ekonomik tabloyu ele aldığınızda bu durum işlerinizi nasıl etkiliyor? Siz yetkili birisi olsaydınız süreçle ilgili neleri değiştirmek isterdiniz?

Ülkemizde yaşanan yüksek enflasyonun getirisi olarak koşulların belirsiz, risklerin büyük ve rekabetin zorlu olduğu bir dönem yaşıyoruz. Yapı sektörü ekonomiden en çok etkilenen grupların başında geliyor. Kur artışından yüksek belirlenen enflasyon yapı sektörünün maliyetlerini arttırıyor. Çalışma ortamının sürekliliğini sağlamak her iş yerinin ana konusu. Geçiş dönemleri bize daha sıkı çalışmamız gerektiğini anımsatır.

Maliyetleri azaltma ve zaman yönetimi konusunda daha bilinçli ortamlar oluşturmaya çalışmıyoruz. Çok cazip ancak ekonomik olarak riskli projeler yerine, uzun vadeli sakin ama sürdürülebilir projeleri tercih etmek ve temkinli olmak gerektiğini düşünüyorum.



ADANAGİAD GELENEKSEL ETKİNLİĞİNDE CAN SELÇUKİ'Yİ AĞIRLADI

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) üyeleri, alanında uzman kamuoyu araştırmacısı ve ekonomist Can Selçuki ile bir araya gelerek ekonomide yaşanan gelişmeleri, seçim süreci ve olasılıkları dinledi. Hayli ilgi toplayan etkinlikte katılımcıların sorularını da yanıtlayan Can Selçuki, dünyada ve Türkiye'de ekonomik düzlemde yaşanan değişimin önemli bir sürece evrildiğini, bu sürecin kaçırılmaması gerektiğine işaret ederek herkesin yeni döneme hazırlıklı olmasını istedi.



Kamuoyunda büyük ilgi gören ADANAGİAD'ın geleneksel üye buluşmaları hız kesmeden sürüyor. Doubletree by Hilton Adana Otel'i'nde "Nasıl bir 2022 geçirdik, 2023'te bizleri neler bekliyor?" konu başlığında sunum yapan kamuoyu araştırmacısı ve ekonomist Can Selçuki büyük ilgi gördü. Yoğun katılımın olduğu geleneksel toplantıda Can Selçuki'ye, ADANAGİAD Yönetim Kurulu Başkanı

Ali Can Boğa ve Yönetim Kurulu Üyeleri ile katılımcılar büyük ilgi gösterdi.

Etkinlikte katılımcılara seslenmek için kürsüye gelen ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, selamlamanın ardından gösterilen ilgiye teşekkür etti. ADANAGİAD geleneksel buluşmasında önemli bir konuk ağırladıklarına vurgu yapan Ali Can Boğa, şöyle

konuştı:

"Alanında uzman, deneyimli ve kıymetli bir isim konuğumuz oldu. Kamuoyu araştırmacısı ve ekonomist Can Selçuki'ye davetimizi katılıp aramızda yer aldığı için teşekkür ediyoruz. Bildiğiniz üzere geride bıraktığımız 2022 yılı da aynı bir önceki yıl gibi toplumsal yaşam kadar iş dünyası açısından da oldukça zor geçti. Ekonomiden

sosyal hayata dek her alanda hayli güç bir sene oldu. Enflasyonda yaşanan vahim tablo, ekonomik durgunluk, küresel ölçekte süren ticaret ve işgal savaşları, döviz kurundaki önlenemez oynaklık ve dalgalanma, fahiş biçimde yükselen maliyet artışları, arz-talep dengesindeki bozulma, tüm bunlara bağlı ihracat-ithalat temelli sorunlar gibi bir çok noktadan söz etmek mümkün. Vurgulamak istediğim bir konu var ki, yeni başladığımız 2023 yılını lehe çevirmek zorundayız. Bu nedenle ekonomi yönetiminden atılacak doğru adımları ve geliştirilecek doğru politikaları bekliyoruz. Böylelikle 2023 yılını lehimize çevirebileceğimize yürekten inanıyoruz."

"Nasıl bir 2022 geçirdik, 2023'te bizleri neler bekliyor?" konulu bir sunum gerçekleştiren kamuoyu araştırmacısı ve ekonomist Can Selçuki ise şunları dile getirdi:

"Dünyada ciddi bir gelir adaletsizliği yaşanıyor. Bundan kaynaklı bir memnuniyetsizlik var ve demokratik sistem biraz tehdit altında. Özel sektörün bu sorunu tek başına çözmesi mümkün değil. Bununla birlikte artık devletler planlama başta olmak üzere denklemde önemli yer tutuyor. En piyasacı ABD'den karşıt taraftaki



Çin'e kadar devletler planlamaya dönüyor. Küreselleşme yeniden yapılıyor. Dünyada ve Türkiye'de ekonomik düzlemde yaşanan bu değişim önemli bir süreçte evriliyor. Bu sürecin kaçırılmaması gerekiyor. Sanayi devrimini kaçıran ülkemizde genç cumhuriyet ile birlikte bu devrimi önemli adımlarla yakalamıştık. Ancak bugün yaşanan değişimi kaçırırsanız

yapanları yakalayamazsınız. Herkesin yeni döneme hazırlıklı olması gerekiyor. 2022 bitmeyen şokların yılı oldu. Ülkemizde gevşek para ve gevşek mali politikaların süreceği görülüyor. 2023'te de yüksek enflasyonun süreceği görülüyor. Bu seçimde 5.5 milyon genç ilk defa oy kullanacak. Yapılan araştırmalar gösteriyor ki bu çok belirleyici olacak."

"Bugün yaşanan değişimi kaçırırsanız değişimi yapanları yakalayamazsınız. Herkesin yeni döneme hazırlıklı olması gerekiyor."





► NİL ECE YAMANYILMAZ
SASU A.Ş. GENEL DİREKTÖRÜ

SASU İÇİN DENİZAŞIRI ÜLKELER ÇOK YAKIN

Sadece Adana ve Çukurova Bölgesi'nin değil ülkemizin de parlayan yıldızlarından SASU A.Ş.'nin Genel Direktörü Nil Ece Yamanyılmaz, herkesi derinden etkileyen gelecek hedefleri ve hayallerini büyük bir heyecanla anlattı. Denizaşırı ülkelere ihracat hedefinden daha fazla yenilikçilik çabasına dek her şeyi konuştuğumuz Yamanyılmaz, "Türk markası olarak, hedefimiz uluslararası pazarda kaliteli, güvenilir ve ulaşılabilir bir marka olmak. Şu an 30'a yakın ülkeye ihracat yapıyoruz. İhracat payımızı 2 yılda yüzde 20 büyüterek, hiç keşfedilmemiş denizaşırı ülkelere dağıtım yapmak istiyoruz" dedi.

Bize biraz kendinizden söz edebilir misiniz? Nil Ece Yamanyılmaz kimdir, neler yapar, nelerden hoşlanır, nasıl biridir?

Adanalı bir ailenin bireyi olarak 1988 yılı Bursa doğumluyum. O dönemlerde, aile işimiz olan tekstil sebebiyle Bursa'da yaşıyorduk. 90'ların ortaların-

da Adana'ya geri dönerek burada köklenmeye devam ettik. Tüm eğitim hayatımı Adana'da okumuş biri olarak, lisans eğitimimi de Çukurova Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü'nde tamamladım. Lisans eğitimimden sonra aile şirketinde işe başladığım için işletme yüksek lisans eğitimimi de Adana'da aldım.

Şehir dışında ve yurtdışında okumak benim için hep bir hayaldi. Erasmus öğrenci değişim programı ile Yunanistan'da bir dönem okuyarak ve Fransa'da aldığım dil eğitimleri ile bu hayalime ilk adımlarımı atmış oldum.

Çalışma hayatıma 2009 yılında aile şirketimiz olan SASU

A.Ş.'de başladım. Şirketin uluslararası ticaret, finans, üretim ve kalite departmanlarında deneyim kazanarak uluslararası ticaret ve operasyonları konusunda uzmanlaştım. Kadın Girişimci Yönetici Okulu, dış ticaret istihbarat ve uygulama eğitimleri ile kariyerimi ticaret ve yöneticilik alanında geliştirdim. Şu anda da SASU A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Direktörü olarak görevime devam etmekteyim.

"Stratejik büyüme hedeflerimiz ile her krizden çıktığımız gibi bu krizleri fırsata çevirdiğimizi söyleyebilirim. Gıda her zaman kazanır."

İş hayatı dışında, sosyal yaşamımda müzik ve sanata karşı özel bir ilgi ve yönelim olduğumu söyleyebilirim. Sanatın bir çok alanında pratik ve çalışmalar yapma konusunda gayret gösteriyorum. İş seyahatlerimin yanı sıra kendim için yarattığım vakitlerde farklı kültürlerle ait lezzet, sanat ve şehirlerin ruhunu hissederek deneyimlemek son yıllarda kendim için yaptığım en iyi şeylerden.

ADANAGİAD ailesiyle nasıl bir araya geldiniz, ADANAGİAD üyesi olmak sizce nasıl bir duygu?

ADANAGİAD şehrimizin çok değerli üyelerinin bir arada olduğu bir oluşum olarak biliyordum. Kıymetli Başkanım Ali Can Boğa ve değerli iş insanı Mert Dağsuyu, ADANAGİAD ailesi ile bir araya gelmeme vesile oldular. Onların ve ekibinin, böyle güzel bir oluşumu sürekli katkı sağlayarak büyütme beni çok heyecanlandırdı.

ADANAGİAD ailesi ile bu zincirde bir halka olmak benim için ayrıca heyecan ve mutluluk verici. Ben de var olan deneyimlerimi aktararak birilerine ilham olmayı diliyorum ve beraber güzel işlere imza atacağımızı inanıyorum.

Uzunca bir süre pandemi koşullarında yaşadık, ekonomik ve sosyal açıdan pandemi sonrasında yaşanan süreç ve şimdiki durum Sasu'yu ve sektörünüzü nasıl etkiledi?

Temel ihtiyaç ve düzenli tüketimi çağrıştıran bir sektör olan gıda sektörüne genel olarak baktığımızda, pandemi ve ekonomik koşullardan en az etkilenen sektör olduğunu söyleyebilirim. Bu açıdan bakıldığında, pandemi sürecinde perakende gıda sektörü tüketim zincirinde daha az kırılmalar yaşadı. Bu durum yeni tüketici alışkanlıklarını da beraberinde getirdi.

Günümüz hız ve iletişim çağı olduğu için bu süreçte dijital çözümler daha çok gündeme geldi. Bireyler tüketim davranışlarında "hız, konfor, hijyen, ulaşım ve maliyet" bileşenlerine daha çok önem vermeye başladı.

E-ticaret kanalıyla dijital çözümler burada yükselen bir yıldız oldu diyebiliriz.

Pandemiden önce bu olguları benimsedik. Pandemi ise tüm e-ticaret pazar yerlerinde firmamız adına mağazalar kurduk, fabrika satış noktası mantığı ile son tüketicilere direkt gönderim sağlayarak iyi bir ivme kazandık.

Tedarik zincirinde ise pandemiyle başlayan ve ülkeler arası kriz ile devam eden son süreçlere bakarsak; lojistik çıkmazlar, ülkeler arası kısıtlamalar, ekonomik ve döviz dalgalanmaları ve dolayısıyla hammadde maliyetlerinin artışı gibi sorunlar meydana geldi.

Stratejik büyüme hedeflerimiz ile her krizden çıktığımız gibi bu krizleri fir-

sata çevirdiğimizi söyleyebilirim. Gıda her zaman kazanır.

Sektörünüzün mevcut durumu ve geleceğini, ülkemizin ve kentimizin dinamiklerini de hesaba katarsak nasıl değerlendiriyorsunuz?

Dijitalleşen çağda, konserve ürünler ve hazır gıda ürünleri, ciddi bir ivme kazandı. Sektörün gelişmesine öncülük eden 'Zaman yönetimi, tüketimde konfor ve ulaşılabilirlik' kavramları var. Bu sebepten dolayı potansiyeli çok yüksek bir sektör olarak görüyorum. Kaynaklarımızı daha verimli kullanarak sürdürülebilirlik ve çevreci bir model adı altında tedarik zincirini sağlamlaştırmak gerekiyor. Bölgemizde tarımsal ve gıda ürünlerinde, kümelenme modeli İhtisas Organize Sanayi yapılanmasına ihtiyacımız var. →



← Oluşumunda yer aldığım Tarsus Tarımsal Ürün İşleme İhtisas Organize Sanayi Bölgesinin (TÜİOSB) bu noktada önemli bir yere ve role sahip olduğunu düşünüyorum. Geleneksel yapılanma ve üretim modellerinden ziyade daha modern, daha çevreci, daha dijital bir yapılanma modelini oluşturuyor. Böyle bir yapılanmaya sahip olmanın, bölgemiz için artı bir değer olduğunu inanıyorum. Çünkü gıdanın temeli tarıma dayanıyor. Bölgemizde tarihi, kültürel gastronomi zenginliğimiz de var. Bu kültürel motifleri inovasyon ile birleştirdiğimizde ortaya özgün ürünler çıkıyor. Bu ürünleri uluslararası piyasaya dağıtmamak için hiçbir engel görmüyorum.

"Türk markası olarak, hedefimiz uluslararası pazarda kaliteli, güvenilir ve ulaşılabilir bir marka olmak. Şu an 30'dan fazla ülkeye ihracat yapıyoruz."

Bölgemizin ihracat potansiyeli çok fazla, potansiyel demek yapılması için bir adım demek. Hala bebek adımları ile gittiğimizi düşünüyorum. Bu noktada bölgemizde ihracatın artırılması için kent öncülerine de ihtiyacımız var. Bu noktada odalar ve birlikler ile bir araya geliyor, eğitimler ile farkındalık oluşturuyoruz.

SASU Ailesi olarak gelecek hedeflerinizi paylaşabilir misiniz?

Bölgemizin kültürel tarihi ve gastronomi zenginliği, tarıma elverişli olması gibi çok kıymetli değerlere sahibiz. Bu ülkenin üreticileri olarak, ülkemize ve bulunduğumuz bölgeye, üretmek artı değer ve vizyoner bir ba-

kış açısı kazandırmak istiyoruz. Ancak üretim ile ülkemiz belirli bir refah seviyesinde gelişim gösterir ve ekonomik kalkınma gerçekleşir.

Üretimde ise bizi heyecanlandıran fikirlerimiz var. Aynı ürün gruplarını tüketen tüketicilere daha farklı ürünler sunarak ürün ailemizi sürekli genişletiyoruz. Bu ürünlerin her zaman aynı kalitede ve üst segmentte olması bizim için büyük bir önem arz ediyor. Türk markası olarak, hedefimiz uluslararası pazarda kaliteli, güvenilir ve ulaşılabilir bir marka olmak. Şu an 30'dan fazla ülkeye ihracat yapıyoruz.

Önümüzdeki birkaç yılda, ihracat portföyümüzü 50'den fazla ülkede aktif hale getirmek ve keşfedilmemiş denizaşırı ülkelerde yer almak istiyoruz. Bizim için dünya büyük olduğu kadar küçüktür de.





ALPHA ZİRAAT
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

SÜRDÜRÜLEBİLİR TARIM

İnsan ve çevre sağlığına öncelik
Yüksek verim ve ekonomik üretim



cmcajans

www.alphaziraat.com.tr



ADANAGİAD'TAN EĞİTİM ZİRVESİ

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) üyeleri, iş ve finans eğitiminde buluştu. ADANAGİAD Eğitim Akademisi'nin sürekli hale getirdiği etkinlikler kapsamında Erkin Şahinöz Akademi Kurucu Ortağı, Stratejik Yönetim Danışmanı ve ABD Merkez Bankası (FED) Eski Araştırma Direktörü Erkin Şahinöz, dernek üyeleri ve finans direktörleriyle bir araya geldi. Büyük ilgi gören ve soru cevaplarla interaktif hale gelen 'Stratejik Finans, Şirket Yönetimi ve İş Zekası Eğitimi'nin katılımcılarına etkinlik sonunda sertifikaları verildi.

ADANAGİAD Eğitim Akademisi'nin geleneksel hale getirdiği etkinliklerin yenisi, Adana Double Tree By Hilton Oteli'nde gerçekleştirildi. Erkin Şahinöz Akademi Kurucu Ortağı, Stratejik Yönetim Danışmanı ve ABD Merkez Bankası (FED) Eski Araştırma Direktörü Erkin Şahinöz'ün katıldığı etkinlik, büyük ilgi topladı. ADANAGİAD üyelerinin finans direktörleriyle beraber katıldığı eğitim semineri, katılımcıların soru cevaplarıyla interaktif hale geldi. Etkinliğin açılışında katılımcıları selamlayan ADA-

NAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, gösterilen ilgi için teşekkürlerini sunarak şunları kaydetti:

"Seçim arifesindeyiz, ülkemiz hayli hareketli günler yaşıyor. Ne yazık ki uzun süredir ülke ve dünya ekonomisi büyük bir bunalım içinde. Pandemi, savaştı, deprem, derken, oldukça güç günler yaşadık, etkileri hala sürüyor. Tüm sorun-

ları yakinen yaşıyor, olan biten her şeyden bizler de fazlasıyla etkileniyoruz. Uzun uzadıya konuşma niyetinde değilim. Sorunları ve önerilerimizi sıralamaya kalksak sanırım herkes hemfikirdir, buna zaman yetmez. Ama bilinmesi gereken bir şey varsa, sorun varsa çözüm de vardır. Bu perspektifle çalışmalarını aralıksız sürdüren ADANAGİAD Ailesi, her

**"Dünün
arkaik
yöntemleri ile
bugünü yönetenlerin
yarın olmayacağını
biliyoruz. İlerlemek
için çaba göstermeye
devam edeceğiz, fark
yaratıp başarıya
koşacağız."**





şeyin başında 'eğitim' gerçeğinin olduğunu biliyor. Bu nedenle, sevgili Erkin Şahinöz hocamızı burada eğitim için ağırlıyoruz. Verimli bir etkinlik olacağını biliyor, herkesi selamlıyorum."

Türkiye'nin birçok şehrinde, çok farklı sektörlerde faaliyet gösteren ve çok çeşitli ölçekteki işletmelere stratejik yönetim, marka ve iletişim yönetimi ve dijital dönüşüm alanlarında danışmanlık ve eğitim hizmetleri verdiklerini belirten Erkin Şahinöz ise şöyle konuştu;

"Matbaa devrimi bilgi boşluğunu, sanayi devrimi güç boşluğunu, internet devrimi mesafe boşluğunu doldurmuştu. Blokzincir güven boşluğunu ve makine öğrenmesi de zekâ boşluğunu

"Verinin 21. yüzyılın petrolü olarak kabul edildiği bir dönemde büyük verinin dijitalizasyonu ve yönetimi rekabet edebilirlik açısından önem kazanıyor. "

dolduruyor. Verinin 21. yüzyılın petrolü olarak kabul edildiği bir dönemde büyük verinin dijitalizasyonu ve yönetimi rekabet edebilirlik açısından önem kazanıyor. Finansal yönetimi hazine yönetimine, insan kaynakları yönetimini yetenek yönetimine dönüştüremeyen şirketler oyun dışında kalıyor. Kalabalığın bilgeliği sayesinde itibarın tanımı değişiyor ve yataylaşıyor. Rakiplerle iş birliği öne çıkarken, sektörler arasındaki sınırlar silikleşiyor.

Dünün arkaik yöntemleri ile bugünü yönetenlerin yarın olmayacağını biliyoruz. İlerlemek için çaba göstermeye devam edeceğiz, fark yaratıp başarıya koşacağız."

Büyük ilgi toplayan etkinliğin sonunda katılımcılara sertifikaları verildi.





► ÇETİN AYDOĞAN
AYDOĞAN AHAŞAP VE ENDÜSTRİYEL REKLAMCILIK

EN BÜYÜK HEDEF 'MARKA' YARATMAK

Galatasaray Üniversitesi'nde eğitim alıp kurumsal firmalarda önemli deneyimler kazanarak Adana'da aile şirketi olan Zk'ta önemli bir görev üstlenen Çetin Aydoğan'ın en büyük hedefi 'marka' yaratmak. Bunu da endüstri 4.0'ı üretim ve yönetimin her aşamasında kullanarak yapmak istiyor. Avrupa'da hızla gelişen "Do It Yourself" mobilya mantığının Türkiye'de de hızla gelişmesini bekleyen Çetin Aydoğan ile dergi okurlarımız için keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.

Merhabalar. Çetin Aydoğan kimdir, ne iş yapar, biraz kendinizi anlatabilir misiniz?

Merhaba, Çetin Aydoğan 1995 yılında Adana'nın güneyinde 3 kardeşin en küçüğü olarak dünyaya geldi. İlkokul ve lise eğitimimi Adana'da tamamladıktan sonra eğitimime Galatasaray Üniversitesi'nde devam ettim. Üniversite hayatım boyunca Leo Burnett, Colgate & Palmolive,

Johnson & Johnson 'da kurumsal hayatı deneyimledikten sonra Adana'ya benden bugüne kadar desteklerini hiç esirgememiş olan ağabeylerim ile birlikte çalışmak için aile şirketimize döndüm. 2018 yılında Adana'ya döndükten 4 ay sonra tanıştığım ve en büyük şansım olan sevgili eşim ile geçtiğimiz yıl Eylül ayında dünya evine girdim. Ne iş yaptığımıza gelirse; mobilya ve reklam

sektöründe faaliyet gösteren firmamızın yurt içi ve yurt dışı satış süreçlerini yönetiyorum.

ADANAGİAD Ailesi ile nasıl tanıştınız. Bu öykünüzü bizimle paylaşmak ister misiniz?

ADANAGİAD Ailesi ile tanışma süreci şu anda başkanlık koltuğunda oturan Ali Can Boğa sayesinde olmuştur. Öncelikle kendisine bu güzel ailenin bir parçası

olmamda bana yol gösterdiği için çok teşekkür ediyorum. Üniversiteyi bitirip Adana'ya ilk döndüğüm zamanlarda elbette Adana iş dünyasına biraz yabancıydım ve piyasadan çok insan ile tanışmıyordum. Bu konuyu Ali Can ağabeyime açtığımda bana ADANAGİAD hakkında birçok şey anlattı ve beni de aralarında görmekten mutluluk duyacağını ilettili ve birkaç organizasyona beni davet ederek diğer üyelerimizle tanışmama vesile oldu. Ardından daha fazla beklemeden üyelik başvurumu yaptım ve ADANAGİAD ailesine katıldım.

Tüketiciler ve müşterileriniz için neler yapıyor, hangi hizmetleri sunuyorsunuz?

Yukarıda da bahsettiğim gibi mobilya ve reklam sektöründe hizmet veriyoruz. Reklam tarafında babamızdan yadigâr 43 yıllık tecrübemizle ulusal ve global markalara anahtar teslim çözümler sunuyoruz.

Mobilya sektöründe ise tamamlayıcı ev mobilyası ve inşaat sektörüne konut mobilyası üretimi yapıyoruz. Tamamlayıcı mobilya sektöründe demonte mobilya üretimi yaparak Türkiye'nin

her yerine ve ağırlıklı olarak Avrupa'ya ürün gönderiyoruz.

Sektörünüzde karşılaştığınız sorunlar, talepler, öneriler ve beklentilerinize dair neler söylersiniz?

Öncelikle pandemiden sonra artan tedarik zinciri aksamaları, dalgalanan hammadde maliyetleri ve sürdürülebilir ve çevre dostu ürünlere yönelik artan eğilim gibi mobilya endüstrisindeki yaygın sorunlar. Aslında çevre dostu mobilyalar üretmek bizim en öncelikli hedefimiz fakat Türkiye'de buna uygun hammadde üretimi yapan neredeyse yok denecek kadar az. Ek olarak, tüketicilerin özelleştirilebilir ve çok işlevli mobilyalara yönelik taleplerde bulunmaları bizler için sorun yaratabiliyor çünkü seri üretim yapan bir tesisimiz olduğundan bu isteklere cevap veremeyebiliyoruz.

En büyük beklentimiz Avrupa'da hızla gelişmekte olan "Do It Yourself" mobilya mantığının Türkiye'de de hızla gelişme-

si. Bu nedir diye soracak olursak da kısaca tüketicilerin aldıkları demonte ürünleri evlerinde kendi başlarına kurdukları bir sistem diyebiliriz.

Ekonomide yaşanan gelişmeler ışığında gelecekle ilgili hayallerinizi, hedeflerinizi anlatmak ister misiniz?

Bugün maalesef her ne kadar ekonomi göstergelerimiz çok iyi olmasa da kendi sektörümüz açısından sürekli devam eden bir büyümeden bahsedebiliriz. Dünya mobilya üretiminin sadece %1'ini ülkemiz karşılıyor ve aslında toplum olarak rakip ülkelerden çok daha ilerideyiz. En büyük hedefimiz bir "marka" yaratmak ve bunu endüstri 4.0'ı üretim ve yönetiminin her aşamasında kullanarak yapmak.

Son olarak şunu söyleyebilirim ki Adana'mızdan global çapta bir mobilya markası yaratmak konusunda çok ciddi hayallere ve daha da önemlisi hedeflere sahibiz.

"En büyük beklentimiz Avrupa'da hızla gelişmekte olan "Do It Yourself" mobilya mantığının Türkiye'de de hızla gelişmesi."





ADANAGİAD YENİ ÜYELERE MERHABA DEDİ

ADANA - Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Ailesi, 46 yeni üyesiyle daha da güçlendi. 'Yaza ve yeni üyelere merhaba' etkinliğinde buluşan ADANAGİAD üyeleri, doyusya eğlenirken birlik, dayanışma ve dayanışma örneği sergiledi.

Adana Sheraton Oteli'nde gerçekleştirilen 'Yaza merhaba' etkinliğine, ADANAGİAD'ın geçmiş dönem başkanlarıyla, çok sayıda üye katıldı. ADANAGİAD üyeleri ve konuklarıyla yakından ilgilenen ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa ve yönetim kurulu üyeleri, dernek üyeleriyle görüş alışverişinde bulunup sohbet etti. Açık alandaki havuz başında büyük ilgi gören gecede misafirlere seslenen ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, katılımcılara ve yeni üyelere teşekkür etti. ADANAGİAD Ailesi'nin öneminden söz eden Boğa,

"Kuruluşunun 30. yılını kutlayan derneğimize hoşgeldiniz. Biz çok büyük bir aileyiz, iyi ki birlikteyiz" dedi.

Katılımcılara seslendiği konuşmasında etkinliğin düzenlenmesinde emek ve katkı koynanlara bir kez daha teşekkür eden Ali Can Boğa, "Birlikteliğimizi pekiştirdiğimiz ve motivasyonumuzu yükselten bu etkinlikleri çok önemsiyoruz.

ADANAGİAD ailesinin bir parçası olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz.

ADANAGİAD köklü geçmişi, geçmiş ile geleceği buluşturan yapısıyla Adana ve ülkemizin geleceği için, üyelerimizin gereksinim duyduğu konularda elini taşın altına koymaya hep devam edecek. Biz de var gücümüzle çalışmayı sürdüreceğiz" açıklamasında bulundu.

"ADANAGİAD, Adana ve ülkemizin geleceği için, üyelerimizin gereksinim duyduğu konularda elini taşın altına koymaya hep devam edecek."

Adanagiad'ın Yeni Üyeleri



ALİ CAN BOĞA - ALPER AĞCA - TAMER GÜLCAN



ALİ CAN BOĞA - ALPER BAYRAM - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - AHMET GÖKBERK KOCA - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - AHMET GÜRKAN ÖZTÜRK - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - AKIN SOYUPAK - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - ANIL DOĞAN - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - ASLI PAN KORUR - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - ATAKAN KESKİN - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - AYDIN ÇİLOĞLU - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - BERKE GÜKCAN - TAMER GÜLCAN



▶ ALİ CAN BOĞA - CAN YOLDAŞ - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - CENAP ÇETİNKAYA - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - BÜŞRA ÜÇGÜL - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - COŞKUN ZÖHRE - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - ÇAĞATAY TANIR - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - ENGİN CANBAY - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - ERKAN PUL - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - EROL GÜNCEK - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - EKREM MERT ALATAŞ - SEFA NOYANER



▶ ALİ CAN BOĞA - FATİH ÇİÇEK - ÜMİT ONATÇA

Renkli görüntülere sahne olan etkinlikte ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, ADANAGİAD'ın geçmiş dönem başkanlarıyla beraber derneğe yeni üye olan 46 kişiye üyelik belgelerini sundu.



▶ ALİ CAN BOĞA - ALPER BAYRAM - ÜMİT ONATÇA



▶ ALİ CAN BOĞA - AHMET ÇATALBAŞ - MAHMUT PAN - ÜMİT ONATÇA



▶ ALİ CAN BOĞA - NAZIM BİÇER - ENVER YILMAZ - HALİD MİLLİ



▶ ALİ CAN BOĞA - MERT ÖZKAN - ÜMİT ONATÇA



▶ ALİ CAN BOĞA - NİL ECE YAMANYILMAZ - GÜLÜMSÜN ADALI ÖZELKÖSE



▶ ALİ CAN BOĞA - FATİH SARIÇOBAN - ÜMİT ONATÇA



▶ ALİ CAN BOĞA - NİYAZI ŞİMDİVAR - GÜLÜMSÜN ADALI ÖZELKÖSE



▶ ALİ CAN BOĞA - OĞUZCAN ALTINSOY - GÜLÜMSÜN ADALI ÖZELKÖSE



▶ ALİ CAN BOĞA - HASAN CAN VARLI - ÜMİT ONATÇA



▶ ALİ CAN BOĞA - ÖMER GÜLER - GÜLÜMSÜN ADALI ÖZELKÖSE



▶ ALİ CAN BOĞA - ÖMER OKAN UŞENMEZ - GÜLÜMSÜN ADALI ÖZELKÖSE



▶ ALİ CAN BOĞA - İNANÇ GERÇEK - ÜMİT ONATÇA



▶ ALİ CAN BOĞA - SELİM DEMİRKİRAN - HALİD MİLLİ



▶ ALİ CAN BOĞA - TÜMER TÜMOZ - HALİD MİLLİ



▶ ALİ CAN BOĞA - KAAAN KAPICIOĞLU - ÜMİT ONATÇA



▶ ALİ CAN BOĞA - UĞURCAN DOĞAN - HALİD MİLLİ



▶ ALİ CAN BOĞA - VOLKAN AVCI - HALİD MİLLİ



▶ ALİ CAN BOĞA - VOLKAN TABAKAN - HALİD MİLLİ



▶ ALİ CAN BOĞA - MERT DAĞSUYU - YUNUS ADAMAK - HALİD MİLLİ



▶ ALİ CAN BOĞA - SEZER ERDEM - ENVER YILMAZ - HALİD MİLLİ

Konukların gönüllerince eğlendiği etkinlikte sevilen sanatçı Ezgi Gergin, beğenilen şarkılarıyla herkesi eğlendirdi.



▶ ÖZLEM & ALİ CAN & MERAL BOĞA



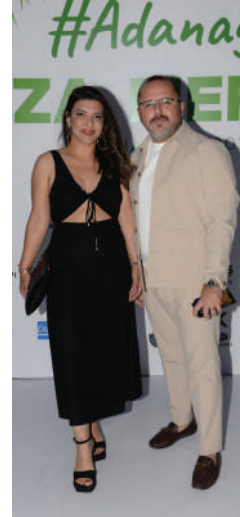
▶ ESMEHAN IŞIK - EBRU YILMAZ - MELDA KAYA - EBRU YILMAZ - ZEYNEP MADENCİ - SELEN DOĞRU - CANSU ÇALIK - ÖZLEM BOĞA



▶ EMİR & FATOŞ & MURAT ERŞAHİNOĞLU



▶ TUĞÇE & İBRAHİM LEVENTERLER



▶ ÖZGE & MEHMET ÇATALBAŞ



▶ HANDE HAZ & NİYAZİ ŞİMDİVAR



▶ TUĞBA & ALİ ÖZÇETE



▶ BURCU & İSMAİL ERDEM



▶ AYŞE & MEHMET SABUNCU



▶ YEŞİM & SİMGE BAŞ



▶ EZGİ GERGIN



▶ AHMET FATİH ÇİÇEK
GARDEN KOALA

BAŞARININ YOLU İNANMAKTAN GEÇİYOR

Süs bitkisi yetiştiriciliği ve pazarlamasında aktif olarak rol oynayan Garden Koala'nın Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Başkanvekili Ahmet Fatih Çiçek, vizyoner kimliğiyle öne çıkıp sektöründe fark yaratan isimlerden birisi olmayı başardı. Büyük hedefleri olan, aynı zamanda sosyal yönüyle de bilinen Ahmet Fatih Çiçek ile sektörü, bugünü, yarını ve gelecekle ilgili amaçlarını uzun uzadıya konuştuk. Başarmak için inanmanın önemine değinen Çiçek, "Bizden sonraki nesillere en büyük sermayenin itibar olduğu bir vizyon bırakarak yollarına devam etmelerini sağlamak hedefindeyiz" dedi.

Merhabalar. Ahmet Fatih Çiçek kimdir, ne iş yapar, neler sever? Biraz kendinizle ilgili bilgi verebilir misiniz?

9 Haziran 1986 Ankara doğumluyum. Aslen Ankaralı'yım. Evli ve 3 çocuk babasıyım. Orta ve

Lise eğitimimi Ankara'da tamamladıktan sonra Üniversite eğitimimi 4 yıllık lisans olarak Anadolu Üniversitesi Açıköğretim Fakültesi İşletme Bölümü'nde tamamladım. Kendimi geliştirecek tarih ve finans kitapları okumayı seviyorum. Doğa ve

tabiatla iç içe yaşamayı seviyorum. Arabalar ve motor sporları birincil olarak ilgimi çekiyor ve takip ediyorum. Koyu bir Fenerbahçe taraftarıyım.

Süs bitkisi yetiştiriciliği ve pazarlamasında aktif olarak

rol oynayan Mersin Tarsus'taki aile şirketimizin Genel Müdürlük görevini yürütüyorum, aynı zamanda yönetim kurulu başkan vekilliğini de yürütmekteyim. Orta Anadolu Süs Bitkileri ve Mamulleri İhracatçıları Birliği kurumunda Yönetim kurulu üyeliği görevini de sürdürmekteyim.

ADANAGİAD Ailesi ile tanışma öykünüzü, derneğe dair düşüncelerinizi bizimle paylaşabilir misiniz?

ADANAGİAD duyup bildiğim ve çalışmalarını takip ettiğim bir dernek. Şu anda başkanlık görevini yürüten Ali Can Boğa aynı zamanda komşumdur. Sayın Başkanımızla tanıştıktan sonra onun daveti ile ADANAGİAD ailesi mensubu oldum. Bundan büyük mutluluk duyuyorum. Kentimiz ve bölgemiz için fark yaratmak adına derneğimizin faaliyetlerini sonuna dek destekliyorum. Hep birlikte elimizi taşın altına koyup bir adım da olsa ilerleyebiliyorsak ne mutlu bize.

Sektörünüz ve firmanızla ilgili bir değerlendirme yapabilir misiniz? Sektörün yarınlara dair düşüncelerinizi öğrenebilir miyiz?

Sektörümüz 1990 yılından sonra Türkiye'de hızla büyüyen genç bir sektördür. 2000 yıllarından sonra otomasyon ve üretim alanlarına yapılan teknolojik yatırımlarla beraber dünya pazarında Türkiye'nin de bu sektörde var olduğunu göstermiştir.

Orta Avrupa, Balkanlar, Rusya ve Ortadoğu'da alıcıların ilgisini çekmiştir. Yatırım yapıldığı ve ülkemizin de tarım sektöründe değerlendirildiğimiz için merkez

yönetimin de destekleri arttıkça süs bitkileri ve çiçek ihracatında dünya pazarında payımız artacaktır.

Son olarak geleceğe dair kısa, orta ve uzun vadeli hedefinizi dile getirebilir misiniz?

Cumhuriyetimizin kurucusu Mustafa Kemal Atatürk'ün dediği gibi hedefimiz muasır medeniyetler hedefi ile korkmadan, yılmadan,

karamsarlığa kapılmadan, çalışarak, hedeflerimizi uzun vadeli ve gelecek yıllara gençlerimize ve çocuklarımıza teslim edecek şekilde sağlam temellere oturtmalıyız.

Ülkemizde ve dünyada sayılan şirketler arasına girip ülkemizi en iyi şekilde temsil etmek istiyoruz.

Bizden sonraki nesillere en büyük sermayenin itibar olduğu bir vizyon bırakarak yollarına devam etmelerini sağlamak hedefindeyiz. Başarmak için inanmalıyız, inanmışsak vazgeçmemeliyiz.

"Ülkemizde ve dünyada sayılan şirketler arasına girip ülkemizi en iyi şekilde temsil etmek istiyoruz. "





ADANAGİAD UNUTULMAZ BİR TÖRENLE 30. YAŞINI KUTLADI

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) kuruluşunun 30'uncu yıldönümünü, dillere destan bir geceyle kutladı. Kuruluşunun 30'uncu yılında üyelerini ağırlayan ADANAGİAD yönetimi, her yönüyle unutulmaz bir kutlamaya imza attı. Gecede sahne alan ünlü sanatçı Özcan Deniz'in sevilen şarkılarıyla kutlama töreni tam anlamıyla şölen havasında geçti. Katılımcılara teşekkür eden ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, yönetim kurulu üyelerine emekleri için teşekkür plaketini sunarken dernek olarak yorulmak bilmeksizin çalışmaya devam edeceklerini vurguladı. ADANAGİAD üyelerini yalnız bırakmayan TÜRKONFED Başkanı Süleyman Sönmez de, ADANAGİAD ailesiyle duyduğu gururu paylaştı.

ADANAGİAD'ın Adana Sheraton Oteli'nde düzenlediği 30. Kuruluş Yıldönümü Balosu, hayli ilgi çekti. Birbirinden şık konukların katılımıyla gerçekleştirilen gece, oldukça renkli görüntülere sahne oldu. ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa ve Yönetim Kurulu Üyeleri, misafirlerini kapıda karşılayıp yakından ilgilenerek sohbet etti. ADANAGİAD'ın 30'uncu kuruluş yıldönümüne uygun olarak



özel biçimde tasarlanan salon tümüyle dolarken ADANAGİAD ailesi çok önemli bir dayanışma ve kaynaşma etkinliğine imza attı. ADANAGİAD'ın geçmiş dönem başkanlarıyla üyeleri, TÜRKONFED Başkanı Süleyman Sönmez ve konuklar bir arada olmanın mutluluğunu yaşadı.

Gecenin başında kürsüye çıkan ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, pandemi nedeniyle

kuruluş yıldönümü etkinliklerinin bir süre yapılamadığına dikkat çekerek katılımcılara ayrı ayrı teşekkür etti. ADANAGİAD Ailesi'ne seslenen Boğa, "Tarihin her döneminde çaresizlik tanımadan cesur kararlar alıp fedakarca mücadele edenler; hep saygı ve hürmet görmüştür. Bu simge isimler hep minnetle yad edilmiştir. Tıpkı onca yokluk ve yoksunluğa rağmen, imkansızlık nedir tanımadan ülkemizi kurtarıp bizlere Türkiye Cumhuriyeti'ni miras bırakan Ulu Önderimiz Gazi Mustafa Kemal Atatürk gibi. Ne mutlu bize ki onlarla aynı safdayız. Gayemiz de hedefimiz de onlarla bir. Bu onuru yaşamamızın mutluluğu içindeyiz" dedi.

ADANAGİAD'ın öneminden ve kuruluş sürecinden söz eden Başkan Boğa, "Ülkemizin kurtuluş mücadelesine ilham veren, bereketli Çukurova'nın başkenti, Türkiye'nin sanayileşmesi ve kalkınmasına öncülük eden Adana'da, bundan 30 yıl önce hepsi birbirinden kıymetli iş insanlarımız, tarihi bir adım attı. Kentimizin ve bölgemizin gelişip kalkınması hedefiyle serpilen ADANAGİAD tohumu, herkesin emeğiyle filizlenip can buldu. Sevgili büyüklerimizin bu bereketli topraklara tohumunu ektikleri ADANAGİAD, bugün 30 yaşını kutlayan genç bir çınara dönüştü. İlk günkü heyecan, azim ve kararlılıkla ADANAGİAD, aynı amaçlar ve büyük hedeflerle Adana ve Türkiye'nin yarınları için bu görkemli yolculuğunu sürdürüyor" diye konuştu.

Bugün 30 yaşını kutlayan ADANAGİAD'ın asırları geride bırakacağını belirten Başkan Ali Can Boğa, "Bu uğurda hepimiz üstümüze düşeni fazlasıyla yapma gayretindeyiz. Ülkemizin ve kentimizin 'daha yaşanabilir' olması, gelişip kalkınması için ADANAGİAD Ailemizi'nin tüm mensupları olarak canla başla çaba göstermeye devam edeceğiz. ADANAGİAD'ın tüm fertlerine, kuruluşundan bugüne gelmesinde emeği olan herkese yürekten teşekkür ediyoruz" şeklinde konuştu. Geceye katılan TÜRKONFED Başkanı Süleyman Sönmez de, ADANAGİAD Ailesi ile gurur duyduğunu söyledi. Türkiye Cumhuriyeti'nin ikinci yüzyılında ADANAGİAD'ın yoluna emin adımlarla devam ettiğine dikkat çeken Sönmez, "ADANAGİAD adeta bir akademi gibi. Bu akademide bulunmaktan onur duyuyorum, ADANAGİAD ve siz-

lerle gurur duyuyorum" dedi.

Gecesini gündüzüne katarak ailesinden, işinden, zamandan ve sevdiklerinden fedakarlık yaparak emek veren ADANAGİAD Yönetim Kurulu Üyelerini sahneye çağırarak Başkan Ali Can Boğa, ismi anons edilen herkesi tek tek kürsüde karşılayıp teşekkür plaketi sundu ve birlikte anı fotoğrafı çekti.

"Ülkemizin ve kentimizin 'daha yaşanabilir' olması, gelişip kalkınması için ADANAGİAD Ailemizi'nin tüm mensupları olarak canla başla çaba göstermeye devam edeceğiz. "

Görkemli gecede daha sonra sahneye ünlü sanatçı Özcan Deniz çıktı. Sevilen şarkılarını seslendiren Özcan Deniz, müzik ziyafeti sundu. Geceye katılanlar gönüllerince eğlendi.





▶ HASAN & AYŞE BOĞA - DİLEK DOĞRU - SELEN DOĞRU - MÜSLÜM DOĞRU



▶ HAKAN TUYAN & YEŞİM DÖNMEZ



▶ HİLAL & NECATİ ULAŞTIRICI



▶ GİZEM & SEFA GEYLANI



▶ ELİF & GÖRKEM ÖZ



▶ ÖZKAN & MELİS ÖZKAYA - ALİ CAN & ÖZLEM BOĞA - FUNDA & MERT DAĞSUYU - AHMET HAMDİ & PINAR EKİCİ



▶ AYSU & TAMER GÜLCAN



▶ ÖZGE & MEHMET ÇATALBAŞ



▶ VOLKAN & İNCİ SARIOĞUZ



▶ MURAT & BURCU TOPUZ



Cnt CANTEK

Mühendislik Teknik Malzeme İnş. Taah. San. ve Tic. Ltd. Şti.

"endüstriyel çözüm ortağımız..."



ÇÖZÜM ORTAKLARIMIZ



Ova Mah. 44374 Sk. Modern Sanayi Sit. A Blok No: 3/B Seyhan/ADANA

Tel: 0322 505 00 00 - 359 02 72 Faks: 0322 359 11 08

cantek@cantekmuhendislik.com.tr www.cantekmuhendislik.com.tr



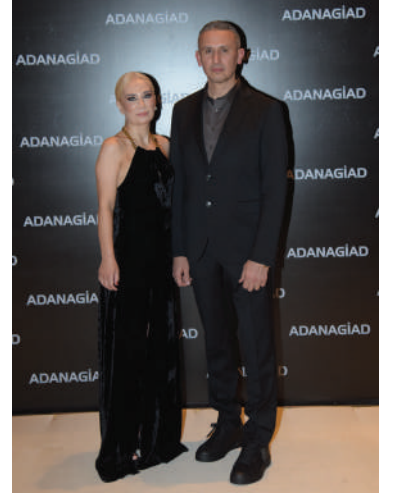
► MÜGE & HALİD MİLLİ



► BURCU & BERZAN ÖZPOLAT



► MUSTAFA ÖZDOĞRU - MÜNEVVER ÖZDOĞRU



► PELİN & HÜSEYİN ŞİMŞEK



► HANDE & ERAY DİKİCİLER



► MURAT & FATİŞ ERŞAHİNOĞLU



► PINAR EKİCİ - FIRDEVS CİNGÖZLER - ZEYNEP MADENCİ - SELEN DOĞRU - CANSU ÇALIK - HATİCE YÜKSEL



► ENVER & DERYA YILMAZ



► MERT & GÜLŞAH BIGAY



► SERA & EMRAH KESKİN



► GÜL & ERHAN ÖZMUCUR



► İBRAHİM & TUĞÇE LEVENTERLER





“Yangınla Mücadelede Lider...”

Yangın Söndürme Cihazları

- Kuru Kimyevi Tozlu
- Köpüklü
- Karbondioksitli (Co²)
- Tavan Tipi

Otomatik Yangın Söndürme Sistemleri

- Davlumbaz
- Pano İçi
- FM-200 Gazlı
- Karbonhidratlı (Co²)
- Köpüklü
- Sprinkler Sulu
- Su Sisi

Yangın Dolapları

- Sulu Sistem
- Kuru Sistem
- Köpük Sistemli
- Malzeme Dolapları ve Tüp Kabinleri
- Makaralı Mobil Yangın Arabası
- Yangın Hortumları



Yeşiloba Mah. 46257 Sk. Yetsan San. Sit. No: 3/AZ Seyhan / ADANA

info@cagdasyangin.com.tr | www.cagdasyangin.com.tr

0322 428 25 20 - 0549 428 25 21



► NİYAZİ ŞİMDİVAR
NISH CLINIC

İLKLERE ATILAN İMZA; NISH CLINIC

Op. Dr. Niyazi Şimdivar yönetimindeki Nish Clinic; yenilikleri, özellikleri ve tarzı ile Adana'da nice ilklere imza atacak bir klinik olarak hedef büyüttü. Estetik, cerrahi ve göz hastalıkları alanında Op. Dr. Niyazi Şimdivar ile gülyüzlü ve donanımlı ekibinin üstün çabalarıyla marka haline gelen Nish Clinic, bütünüyle yaşamı güzelleştiren adres olarak öne çıkıyor.

Merhaba Niyazi Bey. Sizi biraz tanıyabilir miyiz? Nasıl birisiniz, neleri sever, nelerden hoşlanmazsınız? Olmazsa olmazlarınız nelerdir yaşamla ilgili?

Niyazi Şimdivar denilince akla pek çok tanım gelebilir. Bir kesim sıcak kanlı, sevecen, ailemizden biri gibi, bir kesim ise ukala, bur-nu havada veya egolu gibi düşünüyor genelde. Bana sorarsanız, her ikisi de!

Karakter gereği çok sevecen ve oldukça duygusal biri olsam da her özelliğimi geride bırakıp mesleğimi profesyonelce yapmak için bazen egolu olabiliyorum. Bu da mesleki bir deformasyon olsun benim için, ne diyelim. Doktor olmak, aynı zamanda sosyal hayattan bir tık geri kalmak demektir. Tahmin edersiniz ki inanılmaz yoğun çalışıyoruz. Hatta bazen saatlerin, günlerin nasıl geçtiğini anlamayacak kadar bile.

Ancak bu durumun sosyal hobilerimin önüne geçmesine de çok sık izin vermem. Fırsat bulduğum her boşluğu, şu an kliniğimizde göz hastalıkları biriminde yer alan eşim Hande ile bir kahve içerek değerlendirmekten çok hoşlanırım. Veya klinikten çok geç çıktığım bir gün bile olsa, dostlarla bir akşam yemeğine, onlarca anlamlı etkinliklere asla hayır diyemem. Bu da bir özelliğim, ben asla hayır diyemem.

ADANAGİAD ile nasıl tanıştınız, bu ailenin parçası olmaktan memnun musunuz?

ADANAGİAD markasını sıklıkla duymaktaydım. Çok kıymetli arkadaşlarım Gülümsün Adalı ve Mert Dağsuyu'nun davetleri ile bu çok seçkin camiaya üye olmaya karar verdim. O andan itibaren üyesi bulunduğum ADANAGİAD ailesinde çok kıymetli dostluklar kazandım. Bu oldukça önemli ve anlamlı benim için. Bu ailenin bir parçası olmaktan dolayı mutluyum. İyi ki ADANAGİAD'lıyız.

Op.Dr.Niyazi Şimdivar Kliniği ile ilgili okucuyularımıza biraz bilgi verebilir misiniz?

Şimdiki adıyla Nish Clinic, biliyorsunuz ki Adana'da bir ilke imza attı ve 2 branşı bir araya getirdi. Estetik & Cerrahi ve Göz Hastalıkları. Bunların yanı sıra zayıflama birimleri, kalıcı makyaj ve lazer gibi, bir insanın gerek kozmetik gerekse sağlık anlamında ihtiyaç duyabileceği tüm dalları, tek bir çatı altında barındıran bir klinik olmuştur. Hizmetimizin kalitesi ise güler yüzümüzün, sevgimizin ve her hastamızı ailemizden biriymişçesine sahiplenip eşit ilgi dağıtmamızdan gelmektedir. Kısacası Nish Clinic, yenilikleri, özellikleri ve tarzı ile Adana'da nice ilklere imza atacak bir klinik olacak.

Pandemiyle birlikte sanki sağlıkla ilgili 'önem' konusu çokça tartışıldı. Salgın süreci ve bu dönem yaşanan tartışmalarla ilgili neler söylemek istersiniz?

Salgın tüm dünya için olduğu gibi bizler için de hiç alışık olmadığımız bilinmezliklerle dolu bir süreç oldu. Ama değerli bilim insanlarının çalışmaları ve araştırmalar sonucunda bu sürecin şifrelerini yavaş yavaş çözdük. Uzun süren salgın periyodun-

dan çıkışın kolay olmadığı düşünülürken normalleşme süreci bir anda oldu ve şu anda salgın hafızalarımızda sadece kötü bir anı olarak kayıtlara geçti. İlginç olan şu ki salgının içinde belirli bir süre geçtikten sonra dahi ameliyatlara devam edebildiği yavaş yavaş anlaşıldığı andan itibaren estetik ameliyatlara tüm hızıyla birlikte yapılmaya devam etti.

Sağlıkta şiddet, sağlığa yatırım ve sağlık turizmi konularıyla ilgili düşüncelerinizi paylaşabilir misiniz?

Türkiye'nin maalesef ki bir türlü aşılamayan büyük problemlerinden bir tanesi. Burada olayları

tek tek ele almaktan ziyade bir bütün olarak değerlendirirsek temelinde maalesef hiç yabancı olmadığımız bir yaranın olduğunu görüyoruz, bu da eğitimsizlik. Sağlığa yatırım da gerek devlet kanalı, gerek özel sektör olarak hızlı bir şekilde artmaktadır. Türkiye gerek tıp eğitimi gerekse sağlık teknolojileri alanındaki yatırımlarıyla dünya üzerinde isminden sıkça bahsettirilen ülkeler arasında. İşte bunun neticesinde bu konunun dış dünyaya iyi duyurulması ile birlikte sağlık alanında Türkiye'ye rağbet arttı. Bu da günümüzde popüler konu olan 'Sağlık Turizmi' konusunu doğurdu. Hem devlet hem özel hastaneler hem de özel muayenehaneler bu konuya yatırım yapmaktadır. Ülkemiz için bu konu önemli bir prestij, tanıtım ve döviz kaynağı olarak önümüzdeki dönemlerde de popülerliğini devam ettirecektir.

Bir sağlıkçı olarak elinizde bir imkanınız olsaydı sistemin daha da iyileştirilmesi ve sağlıkta hem çalışan hem de hizmet alanlar açısından neler yapardınız?

Bir sistemin iyi çalışması için sistemi çalıştıran her bir unsurun hakkını alması gerektiğine inanıyorum. Konumuz sağlık sistemi olduğuna göre hasta bakıcısından sağlık yöneticilerine kadar tüm çalışanların haklarının fazlasıyla olması ve bunların teminat altına alınması gerektiğini düşünüyorum. Bununla birlikte tabi ki denetim mekanizmaları ve hizmet sunulanların geri dönüşlerinin etkin kılındığı bir sistemin kurulması şart.

"Hizmetimizin kalitesi ise güler yüzümüzün, sevgimizin ve her hastamızı ailemizden biriymişçesine sahiplenip eşit ilgi dağıtmamızdan gelmektedir."





ADANAGİAD 'TAN EKONOMİK ATILIM GİRİŞİMİ

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD), Adana'nın ekonomik potansiyelinin gün yüzüne çıkması için girişimlerini ve çabasını sürdürüyor.

Adana Ticaret Odası (ATO) Başkanı Atila Menevşe, ATO Meclis Başkanı İsmail Acı, Yönetim Kurulu Üyeleri ile Adana Sanayi Odası (ADASO) Başkanı Zeki Kıvanç ve Yönetim Kurulu Üyelerini ziyaret eden ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa ve Yönetim Kurulu Üyeleri, kent ekonomisinin ivme kazanması gerektiğine vurgu yaptı.

Adana'nın tarımdan turizme, enerjiden sanayiye, sağlıktan hizmet sektörüne kadar her alana yayılan geniş bir potansiyele sahip olduğunu ifade eden Ali Can Boğa, "Tüm imkanlarımızı seferber ederek ekonomide yeni bir atılım gerçekleştirmemiz, yeni bir hikaye yazmamız gerekiyor. ADANAGİAD ailesi olarak Adanamızın ekonomik çeşitliliğine, iş gücüne inanıyoruz. Hedeflerin gerçekleştirilmesi için öncelikle bir lobi oluşturulması gerekiyor. Etkili lobi çalışmalarıyla; kentimizin ulusal ve uluslararası alanda

öne çıkacağını, daha çok tanıtılacağını, daha çok yatırım, daha çok istihdam oluşturulabileceğini düşünüyoruz" diye konuştu. Adana'nın geçmiş yıllarda tarım ve sanayideki yoğunluk nedeniyle göç alan bir kent olduğunu ancak son zamanlarda özellikle nitelikli göç vermeye başladığını dile getiren Ali Can Boğa, şunları kaydetti:

"Nitelikli göç sadece Adana'nın değil Türkiye'nin de büyük bir sorunu olarak göze çarpıyor. Beyin göçünün önüne geçmek zorundayız. Adana'da doğmuş, Adana'da büyümüş, kendini geliştirmiş, çağın tüm gereklerine ayak uyduran, bilişim ve teknolojiye öne çıkan ancak Adana'dan ayrılan hemşehrilerimizi, gençlerimizi, sanayicilerimizi, girişimcilerimizi bereketli topraklarımızda buluşturmalıyız. Öte yandan Adana firmalarının Adana'da ki yatırımlardan daha fazla pay al-

ması gerekiyor. Sıkışan Marmara Bölgesi'ne alternatif bir bölge-deyiz ve şehir olarak bu bölgenin merkezinde yer alıyoruz. Bu nedenle kalkınma adına potansiyelimizin değerlendirilmesi gerektiğine inanıyoruz."

Kentin ekonomik ve sosyal sorunlarının, çözüm önerilerinin görüşüldüğü ziyarette Adana'nın ve Türkiye'nin kalkınması, gelişmesi için üzerlerine düşen görevleri layıkıyla yerine getirmeye çalıştıklarını dile getiren ATO Başkanı Atila Menevşe ve ADASO Başkanı Zeki Kıvanç da Adana için atılacak her olumlu adımın yanında ve destekçisi olacaklarını vurguladı. ADANAGİAD Yönetimindeki şu isimler de ziyaretlerde yer aldı; Cenk Yakın, Zeynep Madenci, Melda Kaya, Hakkı Mert Dağsuyu, Mustafa Kemal Özdoğru, Ahmet Duran Teke, Ali Özçete, Murat Erşahinoğlu ve Ahmet Hamdi Ekici.



Sağlığınız Emin Ellerde!



- Uzman Hekim Kadrosuyla Poliklinik Hizmeti
- Son Teknoloji Görüntüleme Merkezi
- Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Merkezi



📍 2000 Evler Türkmenbaşı Blv. Botanik Evleri Osmanbey Apt C Blok No: 3/B Seyhan/Adana

☎ 0322 453 00 00 🌐 www.turkmenbasi.com

Önceliğimiz Sağlık!

- Uzman Hekim Kadrosuyla Poliklinik Hizmeti
- Son Teknoloji Görüntüleme Merkezi
- Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Merkezi



00:00'a Kadar
ACİL SERVİS



📍 Hurmalı Mah. Metro Güzergahı Bulv. Central Plaza 1/1 Seyhan/ADANA

☎ 0322 502 83 83 🌐 www.istiklaltip.com



DEPREM FELAKETİNDE DAYANIŞMAYI BÜYÜTTÜK

Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Ailesi, ülkemizi ve bölgemizi büyük acıya boğan, asrın felaketi olarak gösterilen 7.7 ve 7.6 büyüklüğündeki depremlerde yaraları sarmak için seferber oldu. Deprem felaketinde yaraları dayanışmayı büyüterek saran ADANAGİAD, deprem bölgesine yapılan yardımlar kadar, eğitim seferberliğiyle de göz doldurup dikkat çekti.

Ülkemizin ve bölgemizin deprem felaketiyle sarsıldığı 6 Şubat'tan itibaren ADANAGİAD Ailesi, Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD) koordinesinde başlatılan arama, kurtarma ve yardım çalışmalarına destek için adeta seferber oldu. Enkazda arama ve kurtarma faaliyetlerinin yanı sıra sağlanan yardımların deprem bölgesine sevki ve yönlendirilmesi için büyük gayret gösteren ADANAGİAD, ilk etapta yiyecek, içecek, giyim, ısınma, barınma ve temizlik ihtiyaçları noktasında büyük

çaba gösterdi. Deprem yaralarının sarılması için ADANAGİAD üyelerinin ayrı ve nakdi yardımlarıyla büyüyen seferberlik, toplumda büyük karşılık görüp desteklendi.

Deprem mağdurlarının ilk andan itibaren yanında olan ADANAGİAD Ailesi, Şentürk Çalık Vakfı işbirliğiyle Hatay Samandağ'da depremden etkilenen yurttaşların da yanı-

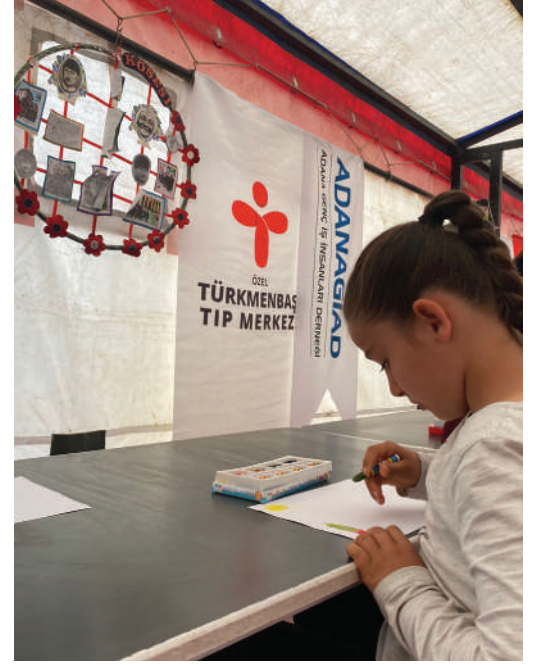
na koştu. "Tüm imkanlarımız ve desteklerinizle, bu tarifsiz felaketin tüm yaraları sarılana dek burdayız" şiarıyla süren çalışmalar, hemen herkesin desteğini topladı. Sonrasında ADANAGİAD camiasının Türkmenbaşı Tıp Merkezi ve İstiklal Tıp Merkezi ortaklığında yürüttüğü çalışma da dikkat çekti. Depremde yurttaşlar gönüllü sağlık hizmeti kapsamında doktorlar

"Tüm imkanlarımız ve desteklerinizle, bu tarifsiz felaketin tüm yaraları sarılana dek burdayız"

ve sağlık ekipleri tarafından muayene edilip gerekenlere tıbbi ve ilaç desteği sağlandı. Aynı anda Şentürk Çalık Vakfı desteği ile de depremzedelere gıda kolisi dağıtıldı. Depremle yıkılan Hatay'ın Samandağ ilçesinde kurulan 100. Yıl Atatürk Eğitim Köyü herkesin katkılarıyla büyüüp gelişti. Geleceğin eğitimle şekillenip kurulacağına inanan ADANAGİAD Ailesi, bu kutsal seferberlikte yer almanın onurunu yaşadı. Hatay Samandağ 100. Yıl Atatürk Eğitim Köyü'ne konteyner desteğiyle ADANAGİAD Dersliği kuruldu. "Çocuklar geleceğimiz, ADANAGİAD Yönetim Kurulu olarak geleceğe ışık oluyoruz" sloganıyla duyurulan bu unutulmaz adım, gönülleri kazanırken çok sayıda eğitim gönüllüsü ve hayırseveri de harekete geçirdi.

Türkiye'nin, Şubat ayında yaşanan deprem felaketinde büyük bir acı yaşadığını, tüm yaraların sarılması için toplumun her kesiminin seferber olduğunu belirten ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, şunları kaydetti:

"Ülke olarak maalesef kaybımız ve acımız çok büyük oldu. Acılarımızın dinmesi, yaralarımızın sarılması, ülkemizin ve bölgemizin her anlamda yeniden ayağa kalkması için ADANAGİAD Ailesi olarak



biz de üzerimize düşen sorumluluk ve görevin farkındaydık. Keşke böylesi bir acı yaşanmasaydı, biz bunları yapmasaydık ama olanlar oldu. İçinden çıkıp yetiştiğimiz bu bölgede, vatandaşı olmaktan onur ve gurur duyduğumuz bu canımız ülkemizde her sorunu aşacak, her yarayı saracak, her türlü zorluğu yenecek irademiz ve birikimimiz var çok şükür. Bu duyguyla felaketin ilk anında başlayan gayretimiz, tüm yaraların sarılacağı güne dek sürecek. Biz bu zor zamanları da atlatıp daha yaşanabilir yarınlara kavuşacağız mutlaka."





ADANAGİAD YAZA VE YENİ ÜYELERE 'MERHABA' DEDİ

ADANA - Adana Genç İş İnsanları Derneği (ADANAGİAD) Ailesi, 35 yeni üyesiyle artık daha da güçlendi. Genç iş insanları 'Yaza ve yeni üyelere merhaba' etkinliğinde buluşarak gönüllerince eğlendi, hep birlikte Adana ve Türkiye için daha fazla çalışacaklarını haykırdı.

Büyük coşku içinde Adana Sheraton Oteli'nde gerçekleştirilen 'Yaza ve yeni üyelere merhaba' buluşmasına, ADANAGİAD'ın geçmiş dönem başkanlarının yanı sıra çok sayıda üye katıldı. Etkinliğe gelen konuklarla yakından ilgilenen ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa ve yönetim kurulu üyeleri, katılımcılarla sohbet edip görüş alışverişinde bulundu. Otelin havuz başında düzenlenen ve büyük ilgi gören etkinlikte misafirlere seslenen ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, etkinliğe katılanlara ve yeni üyelere teşekkür ederek, "ADANAGİAD çatısı altında yine aile olarak toplanmaktan mutluluk duyuyoruz. Artık yeni üyelerimizle daha da güçlüyüz. Hepiniz hoşgeldiniz" dedi.

Coşkulu ve renkli görüntülere sahne olan etkinliğin başlangı-

cında yönetim kurulu üyelerini sahneye davet ederek konukları hep birlikte selamlayan ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, şunları kaydetti;

"Evimiz, çatısı altında gururla toplandığımız ADANAGİAD açık denizlerde yol gösteren fener gibi yolumuzu aydınlatıyor tam 31 yıldır. Cumhuriyetimizin 100. yılını kutladığımız bu dönemde, koca çınarımız ADANAGİAD'ın yeni üyelerle güçlenmesi, daha da büyümesi hepimizi onurlandırıyor. Kentimizin, ülkemizin, üyelerimizin ve tüm herkesin refah

dolu bir geleceğe kavuşması için ADANAGİAD Ailesi, var gücüyle çalışmayı sürdürecektir. ADANAGİAD Ailesi olarak bu duygularla, birlikteliğimizi pekiştirdiğimiz ve motivasyonumuzu yükselten bu etkinlikleri çok önemsiyoruz. Çünkü biz bir aileyiz ve bu sıcak

ailenin bir parçası olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Ailemizin her bir üyesiyle birlikte daha güçlü olduğumuzu biliyor, hiçbir engel tanımadan yolumuza devam etmenin haklı gururunu yaşıyoruz. 2023 Yılı Yaza ve Yeni Üyelere Merhaba Etkinliğimizde bizi her zaman olduğu gibi yalnız bırakmadığınız için hepinize ayrı ayrı teşekkür ediyoruz. ADANAGİAD ailesine emek verip katkı koyan herkese minnetlerimizi sunuyoruz."

Konuşması alkışlarla karşılanan ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, katılımcıların destekleriyle ADANAGİAD'ın geçmiş dönem başkanlarını kürsüye çağırıp derneğe yeni katılan 37 isme üyelik belgelerini sundu. Yeni üyelerle hatıra fotoğraflarının çekildiği etkinlikte, ünlü sanatçı Arzu Akdaş davetlilere şarkılarıyla unutulmaz anlar yaşattı. Büyük ilgi gören ve konukların gönüllerince eğlendiği geceye katılanlar ADANAGİAD yönetimine de teşekkür etti.

"Ailemizin her bir üyesiyle birlikte daha güçlü olduğumuzu biliyor, hiçbir engel tanımadan yolumuza devam etmenin haklı gururunu yaşıyoruz. "

Adanagiad'ın Yeni Üyeleri



TAMER GÜLCAN - ABDULLAH CANSU - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - ARZU ŞÜKRAN TAĞMAN - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - ADİL FIRAT TUNÇ - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - ASLI CÖMERTPAY - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - BARIŞ CEM ÇELİK - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - BERZAN ÖZPOLAT - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - BURCU ULUDAĞ - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - CANSU GÜNEŞER - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - CÜNEYT NURETTİN AYTAÇ - ALİ CAN BOĞA



TAMER GÜLCAN - ÇINAR ZAIMOĞLU - ALİ CAN BOĞA



ÜMİT ONATÇA - EZGİ ŞENDUR - ALİ CAN BOĞA



ÜMİT ONATÇA - DORUKHAN NASİR ALTINOY - ALİ CAN BOĞA



ÜMİT ONATÇA - ELİF ALATAŞ - ALİ CAN BOĞA



ÜMİT ONATÇA - ESRA TÜDEŞ - ALİ CAN BOĞA



ÜMİT ONATÇA - FİKRİ ZAIMOĞLU - ALİ CAN BOĞA



ÜMİT ONATÇA - GİZEM TUZCU - ALİ CAN BOĞA



ÜMİT ONATÇA - GÜRKAN ŞANLI - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - HASAN ERİNMEZ - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - HÜSEYİN ŞİMŞEK - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - KEMAL DÖNMEZOĞLU - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - MEHMET ALABAY - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - MEHMET ALİ RENCÜZOĞULLARI - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - MELİSA USKANER - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - MERT ASLAN - ALİ CAN BOĞA



► ÜMİT ONATÇA - SELİN HEYBELİ - ALİ CAN BOĞA - NACİ HEYBELİ



► SEFA NOYANER - MERT ŞEN - ALİ CAN BOĞA



► SEFA NOYANER - MERVE BAYSAL - ALİ CAN BOĞA



► SEFA NOYANER - HATİCE YÜKSEL - MİNE YARIZ



► SEFA NOYANER - ÖZGÜR DENİZ ÜNALDI - ALİ CAN BOĞA



► SEFA NOYANER - SEYFİ TUNÇ ZEPER - ALİ CAN BOĞA



► SEFA NOYANER - SİMGE ÖKSÜZ - ALİ CAN BOĞA



► SEFA NOYANER - TOLGA SAKIN - ALİ CAN BOĞA



► SEFA NOYANER - TUĞÇEM GÖZYÜLMÄZ - ALİ CAN BOĞA



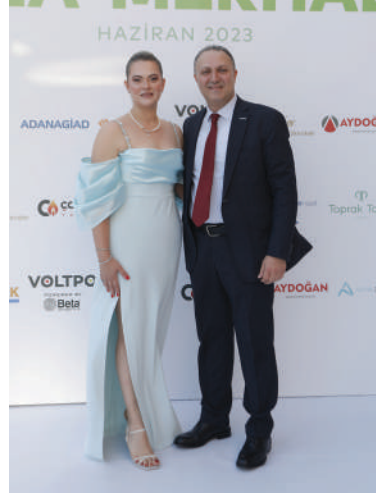
► SEFA NOYANER - YUSUF MERT SEVİLMİŞ - ALİ CAN BOĞA



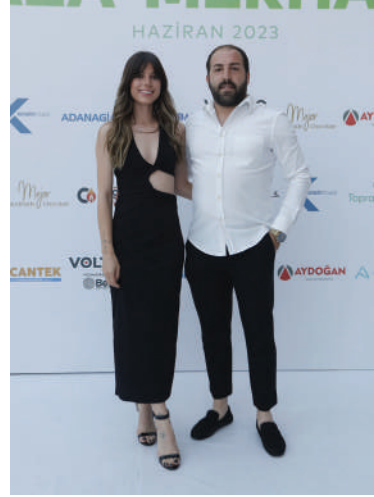
► SEFA NOYANER - ZEYNEP YILMAZ - ALİ CAN BOĞA



► MERT & FUNDA DAĞSUYU - MELİS & ÖZKAN ÖZKAYA



► ÖZLEM & ALI CAN BOĞA



► İLGİN & OKAN ÜŞENMEZ



► CANSU GÜNEŞER



► MUKADDES & OĞUZ TOSUN



► BEGÜM GEZİRGİN & CAN ÇALIK



► ZEYNEP MADENCİ - GÜLŞAH BIGAY - TUBA KASTAL - MELDA KAYA - CANSU ÇALIK - HATİCE YÜKSEL - EBRU YILMAZ - SELEN DOĞRU



► ARZU ŞÜKRAN & KAĞAN MEHMET TAĞMAN



► HİLAL ULAŞTIRICI - ASLI CÖMERTPAY



► ALEV & TÜRKER GEZERŞEN



► SERA & EMRAH KESKİN



► GÖKHAN & KÜBRA CACİM - TUĞÇE & İBRAHİM LEVENTERLER



► ADİL FIRAT TUNÇ - BÜŞRA ÜÇGÜL - GİZEM TUZCU



► KÜBRA & CÜNEYT NURETTİN AYTAÇ



ADANAGİAD YÖNETİMİ BAŞKAN KARALAR'I ZİYARET ETTİ

Adana Genç İş İnsanları Derneği'nin Başkanı Ali Can Boğa ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar'a nezaket ziyaretinde bulundu. Samimi ve sıcak bir atmosferde gerçekleştirilen ziyarette Başkan Ali Can Boğa ve Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, Adana ve Türkiye için çalışmalarını aralıksız sürdürdüğünü söyledi.

Oldukça samimi ve sıcak bir ortamda gerçekleşen ziyarette konuklarına ilgileri için teşekkür eden Adana Büyükşehir Belediye Başkanı Zeydan Karalar, her zaman halka hizmet için mücadele ettiğini, kentin daha ileri nokta-

lara taşınması amacıyla görev yaptıklarını söyledi. İş dünyası temsilcileriyle hep bir arada olduklarını, Adana'nın yararına olan her işe destek verdiğini aktaran Başkan Karalar, "İş dünyamızın önemli kuruluşlarından

ADANAGİAD ile de oldukça yakın ilişkilerimiz var. Derneğin yeni döneminde görev alan Başkan Ali Can Boğa ve yönetim kurulu üyelerini kutluyor, çalışmalarında başarılar diliyoruz" dedi.

ÜLKEMİZ VE KENTİMİZ İÇİN BİZ HEP VARIZ

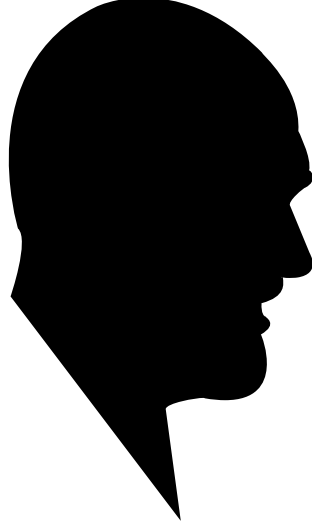


ADANA - Adana Genç İş İnsanları Derneği Başkanı Ali Can Boğa, Yönetim Kurulu Üyeleri ile birlikte Adana Valisi Süleyman Elban ve Adana İl Emniyet Müdürü Doğan İnci'yi ziyaret etti. Kuruluşunun 30. yılını kutlayan ADANAGİAD'ın yeni yönetimiyle birlikte Vali Elban ve Emniyet Müdürü İnci ile buluşan ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa, Adana ve Türkiye için her zaman ellerini taşın altına koymaya devam edeceklerini belirtti.

Karşılıklı görüş alışverişinin yapıldığı ziyarette Vali Elban, ADANAGİAD Başkanı Ali Can Boğa ve Yönetim Kurulu Üyelerini kutlayarak yeni dönemde başarılar diledi. ADANAGİAD Başkanı

Ali Can Boğa, yönetim kurulu üyelerini tanıtarak ADANAGİAD ve çalışmaları hakkında Vali Elban'a bilgi verdi. ADANAGİAD'ın 30. yaşını tebrik eden Vali Elban, "Adana'nın ekonomisine, sosyal

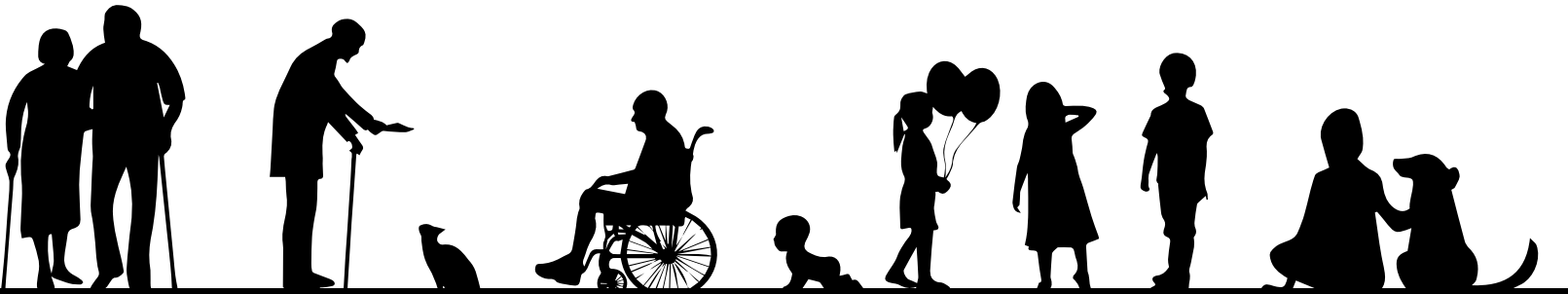
ve kültürel yaşamına sağladığınız katkılardan dolayı sizlere teşekkür ediyor, çalışmalarınızda da başarılar diliyorum" dedi.



SENTÜRK ÇALIK VAKFI

“Her canlıya bir umut olmak için varız.”

cmcajans



senturkcalikvakfi
www.senturkcalikvakfi.org

ÖZTEK



Öztek Otomotiv size, Hem Satışta Hem Satış Sonrasında
Hak Ettiğiniz Ayrıcalıklı Hizmeti Sunar.



CITROËN



ÖZCETE
ŞİRKETLER GRUBU

ÖZTEK



Girne Bulvarı Özgür Mah. No:167/Z01
Yüreğir / ADANA
(0322) 882 10 10